

فصل اول

کلیات و مفاهیم سرپرستی

اهداف فصل

در این فصل مطالعه کنندگان با مفهوم سرپرستی، تاریخچه، نقش‌ها، جایگاه و مهارت‌های سرپرستی، وظایف و مسئولیت‌های سرپرست و ویژگی‌های سرپرستان موفق، انواع نظریه‌ها و مکاتب مدیریت آشنا می‌شوند.

مقدمه

حوزه سرپرستی یکی از چالش برانگیزترین حوزه‌های مدیریتی سازمان است؛ چرا که سرپرست باید با مدیران و رؤسا از یک طرف و با کارکنان از طرف دیگر ارتباط داشته باشد. از این رو مسئولیت‌های بسیاری در قبال آنها و به طور کلی سازمان و محیط دارد. موفقیت سرپرست در این نقش دو سویه، و تبدیل شدن وی از یک نیروی کار ساده به فردی متخصص، مستلزم فraigیری دانش و مجهز شدن به برخی مهارت‌های مدیریتی از قبیل برقراری ارتباط، ایجاد انگیزه در کارکنان، بهبود بهره‌وری، اداره کارکنان مشکل‌دار و مشکل‌ساز و ... می‌باشد.

استفاده از اسناد و مفهوم معرفت

با اهمیت از خواسته شده

آرمان خاص در زمینه و روابط شخصی و تغیرات خارجی بوده
که درینجا معرفت ها و فعالیت های کارکنان
آن را در زمینه فناوری های اینترنتی و تکنولوژی های
کاربردی ایجاد کنند و بر این پایه از این فرآیند
کسری

آنچه اینها دارد خود را می‌نماید تا برای اینها می‌باشد
این

و تسریعی که اینها برای اینها می‌باشد

مفهوم سرپرستی

از نظر لغوی در زبان انگلیسی سرپرست^۱ از دو واژه بزرگ گستره بینایی^۲ یا قدرت تصور تشکیل شده است.

در متون فارسی سرپرست مترادف با سرور، بزرگ و رئیس می‌باشد و سرپرستی به معنای مواظبত و نگهداری اشخاص، اشیا و یا سازمان‌ها و موسسات می‌باشد.

در فرهنگ آمریکایی از سرپرست به عنوان "فرد پیشرو"^۳، در آلمان از سرپرست به عنوان "کارگر پیشرو"^۴ و انگلیسی‌ها آنرا تحت واژه "مسئولان"^۵ دانسته‌اند. در متون مدیریت، سرپرست به کسی اطلاق می‌گردد که مسئولیت هدایت و اداره دیگران را عهده‌دار است و از طریق برقراری ارتباط، فعالیت‌های سازمان را به وسیله زیردستان به انجام می‌رساند. در تعریف دیگر، سرپرست، فردی است که به طور مستقیم مسئولیت هدایت کار و فعالیت کارکنان و زیر دستان بالا فصل را بر عهده دارد. به هر حال در تمامی این تعاریف، مفاهیم مشترک زیر برداشت می‌شود:

۱- سرپرست چندین کارمند یا کارگر دارد که به او گزارش می‌دهند.

۲- کار سرپرست از طریق افراد زیر مجموعه صورت می‌گیرد.

۳- تلاش سرپرست در جهت تحقق اهداف و دستیابی به شاخص‌های عملکردی می‌باشد که از طریق مدیران بالا رتبه تعیین می‌شود.

۴- نوع فعالیت سرپرست اجرایی و عملیاتی می‌باشد.^۶

۱-Supervision

2-Vision

3-Foreman

4-Vorabiter (foreworker)

5-In Charge

۶- ر.ک سید جوادین، سید رضا، مدیریت و اصول سرپرستی، انتشارات نگاه دانش. ۱۲۸۵ ص ۱۰

تاریخچه سرپرستی

موقعیت و جایگاه سرپرست در صنایع و سازمان‌های صنعتی طی اعصار گذشته تحولات چشمگیری داشته است. در گذشته سرپرست به تنها بیان کارگاه را اداره می‌کرد؛ کارکنان زیردست را شخصاً به استخدام در می‌آورد یا اخراج می‌کرد؛ مسئولیت کنترل زمان و ساعت کار مسئولان را به عهده داشت؛ تولید را کنترل می‌کرد و میزان حقوق کارکنان زیردست خود را به دلخواه تعیین می‌کرد. ولی پیدایش مکتب "مدیریت علمی" کارکنان زیردست خود را به دلخواه تعیین می‌کرد. توسط "تیلور"^۱ و طرح عقاید جدید او در زمینه اعمال سرپرستی تخصصی به جای روش سنتی سرپرستی فردی، باعث تخصصی شدن امر سرپرستی گردید^۲ در نتیجه افراد متخصص، وظایف مختلف را در سازمان به عهده گرفتند و کارگران دستورات را به جای یک رئیس، از رؤسا یا سرپرستان مختلف دریافت می‌کردند که این امر آزادی عمل و فعالیت سرپرستان را محدود کرد.^۳ سال‌ها بعد، با رشد و پیچیدگی صنعت، سرپرست، مجدداً به صورت مهره اصلی سازمان‌های تولیدی درآمد؛ ولی این بار موقعیت او با گذشته متفاوت بود. در این زمان، اگر چه سرپرست تعبیر و تفسیر خط مشی‌های سازمانی را که در آن کار می‌کرد به عهده داشت، اما مانند گذشته در وضع این خط مشی‌ها دخالتی نداشت. ولی در زمینه دستور کار، جلوگیری از سوانح و حوادث حین کار و بالا بردن روحیه کارکنان مسئولیت‌های بیشتری به او محول شد و با مطرح شدن تفکر آموزش، به شرکت در دوره‌های آموزشی مختلف و آشنایی با روش‌های مربوط، مجبور گردید.

نظر دیگری که در مورد سرپرست وجود دارد، این است که او را فرد حاشیه نشین می‌داند که فقط عنوان سرپرستی را بدک می‌کشد که نه اختیاری به او داده شده و نه کارگران از او توقعی دارند.

- نظریه دیگر درباره سرپرست، هر چند که امروزه چندان مورد قبول نیست، این است که به جای آن که او را عضو کادر مدیریت به حساب آورد، متعلق به گروه دیگری از کارکنان می‌داند (نماینده کارگران). در این موقعیت سرپرست به عنوان سخنگو و نماینده کارگران، خواسته‌های آنها را برای مقامات بالا تشریح می‌کند، طالب حقوق و منافع آنها است و از کارگران حمایت می‌کند.

امروزه با آنکه موقعیت قانونی سرپرستان تغییر یافته است، اکثر آنها هنوز چنین تصور می‌کنند که بیشتر به کارکنان گرایش دارند تا به گروه مدیران.

- نقش دیگری که برای سرپرست در نظر گرفته شده به عنوان کارشناس روابط انسانی است. مطابق این نظریه، سرپرست یکی از کارشناسانی است که تخصص او به حل و فصل مسایل مربوط می‌شود. این نظریه بیشتر در سازمان‌هایی که تا حد زیادی متمرکز است مصدق دارد. با این وجود صرف نظر از نوع سازمان، هر گاه از سرپرستان سوال می‌شود که عمدۀ ترین مسائل شغلی خود را مشخص کنید، بطور ثابت همیشه از مسائلی مانند: انگیزش کارکنان و تضاد میان افراد نام می‌برند و به این ترتیب به نقش ضروری خود به عنوان کارشناس روابط انسانی اعتراف می‌نمایند. در نگرشی که از نظریات مختلف درباره نقش سرپرست چه از دیدگاه تاریخی و چه از دیدگاه فعلی به عمل آمده، پنج نظریه

درباره نقش گردید که عبارتند از: عضو موثر، فرد واسطه، فرد حاشیه نشین، کارمندی دیگر و کارشناس روابط انسانی. اگرچه امروزه تا حدودی کلیه این نظریات درباره نقش سرپرست مصدق دارد؛ با این وجود به منظور بهبود موقعیت سرپرست در

این نوع تحول جدید باعث شد به روش پیشین سازمان‌ها که بر اساس آن یک فرد فقط به این علت سرپرست گروه می‌شد که مدت زیادی در آن شغل کار کرده بود، پایان داده شود.

امروزه اهمیت نقش سرپرستان سطوح مختلف در روانشناسی صنعتی و مدیریت- با توجه به مطالعاتی که در این زمینه در بعضی از کشورها از جمله آمریکا^۱ و هند^۲ انجام شده- در ایجاد روحیه و نحوه انجام کار افراد زبردست، مورد توجه قرار گرفته است.

^۱ ۲۳/۶/۱۸، ^۲ ۹۰/۱۸، ^۳ اس. نامیز، ^۴ ال. لوبن، ^۵ ر. همراهی، ^۶ م. روساری، ^۷ حاکمیتی، ^۸ امکانات، ^۹ امکانات از رفتار زلزله، ^{۱۰} غایمی، ^{۱۱} ابریل نقش‌های مختلف سرپرست

با اینکه امروزه سرپرست عضوی از کادر مدیریت به شمار می‌رود، از لحاظ تاریخی ^{۱۲} نقش مختلفی درباره نقش موثر وی در سازمان وجود داشته است و تاثیر این نظرات ^{۱۳} هنوز هم احساس می‌شود. در اینجا چند نظر مختلف در مورد نقش سرپرست را مورد توجه قرار می‌دهیم:

۱- نخستین نظر که به طور خاص بر اهمیت شغل سرپرست در سازمان تکیه دارد، وی را به عنوان عضو موثر در کادر مدیریت مشخص می‌کند. از این دید، سرپرست از نظر کارکنان نماینده مستقیم مدیریت عالی است، که با آنها در تماس رو در رو است و تامین کننده نظرات و اوامر افراد ما فوق می‌باشد.

۲- نظریه دیگری، سرپرست را یک واسطه بشمار می‌آورد که میان توقعات و احتیاجات مدیریت عالی و کارکنان گرفتار است.

برنامه‌های عملیاتی، تفصیلی و کوتاه مدت خود را تنظیم می‌کنند، ولی در مجموع، وقت کمی را صرف برنامه‌ریزی، گزارش نویسی و مطالعه می‌نمایند.

مدیران عملیاتی، بیشتر وقت خود را با کارکنان، بخشی از آن را با همکاران و زمان اندکی را با افراد مافوق یا افراد خارج از سازمان می‌گذرانند. خلاصه اینکه مدیران عملیاتی، دوره کاری فعالی را سپری می‌کنند و بیشتر وقت‌شان صرف حل و فصل مسائل آنی می‌شود. این مدیران را معمولاً رئیس قسمت، سرپرست یا متصدی می‌نامند.

مدیران میانی سلسله‌های سبک

مدیران میانی یک ردۀ بالاتر از مدیران عملیاتی هستند. به طور مستقیم به مدیریت ردۀ بالا گزارش می‌دهند و پل ارتباطی میان مدیریت عالی و مدیریت عملیاتی سازمان هستند. کارشان مدیریت سرپرستان است. آنها راهبردها و خط مشی‌های ارائه شده توسط مدیران را به هدف‌های ویژه و برنامه‌ها تبدیل می‌کنند و برای اجرا در اختیار مدیران عملیاتی قرار می‌دهند. این مدیران بیشتر وقت خود را صرف حضور در جلسه‌ها و تهیه گزارش‌ها می‌کنند. مدیران میانی برنامه‌ریزی میان مدت می‌کنند و دارای فعالیت عملی کمتر و فعالیت فکری بیشتر و کسل کننده‌تری هستند. بنابراین مدیری که در ردۀ عملیاتی موفق است ممکن است در ردۀ میانی موفق نباشد.

مدیران عالی سطح رئیس از مدیریت اعلیٰ

این سطح از مدیریت معمولاً گروه کوچکی از مدیران را تشکیل می‌دهد که مسئول اداره کل سازمان هستند آنان اهداف، خط مشی‌ها و راهبردها را تدوین و واکنش‌های سازمان را در برابر محیط معین می‌کنند. معمولاً این سطح از مدیریت را مدیر عامل، مدیر، رئیس و ... می‌نامند.

کارآیی موثر، باید کوشش شود که نقش اصلی او به صورت عضو موثر در کادر مدیریت درآید.^۱ بر این اساس حال به بررسی این موضوع خواهیم پرداخت که سرپرست چه جایگاهی در بین انواع مدیریت دارد.

شنبه ۲۳ مرداد - روزنامه ۲۶ مرداد

جایگاه سازمانی سرپرست در انواع مدیریت

رئیس یک شرکت بزرگ چند هزار پرسنلی را مدیر می‌خواند. سرپرست ده نفر پرسنل یک دفتر بیمه نیز مدیر خوانده می‌شود، آیا کار آنان یکسان است؟ کارهای مدیریتی بر حسب سطوح سازمانی متفاوت است.

معمولًا سطح ذیل را برای طبقه‌بندی سطوح مدیریت در نظر می‌گیرند که عبارتنداز:

- مدیران عملیاتی یا سرپرستان

- مدیران میانی

- مدیران عالی^۲

مدیران عملیاتی

مدیران عملیاتی، یا سرپرستان، در پایین‌ترین سطح سلسله مراتب مدیریت قرار دارند و به طور مستقیم با کارکنان در ارتباط هستند. اینان افرادی پر مشغله هستند و مراجعه مکرر افراد موجب وقفه در کارشان می‌شود. اغلب مجبورند که برای کارشان در رفت و آمد باشند؛ این مدیران کارکنان خود را برای انجام کارهای خاص، مامور می‌کنند. هر چند

۱- ر.ک، کاریزما، لتواراد، اصول مدیریت، اصغر مرزاپان، آرین مهرورزان، انتشارات مرکز مدیریت دولتی، چاپ

چهارم، ۱۳۷۰، ص ۲۲۶ و ۲۲۷

۲- رضابیان، علی، مبانی سازمان و مدیریت، ص ۲۱، چاپ هفتم، انتشارات سمت، تابستان ۱۳۸۴

انواع اصلی مهارت‌ها عبارتند از: مهارت‌های فنی، مهارت‌های انسانی، مهارت‌های ادارکی و مهارت تصمیم‌گیری.^۱

مهارت فنی^۲

این مهارت به معنی توانایی به کار بردن ابزار، شیوه‌ها و دانش مورد نیاز برای اجرای یک زمینه تخصصی است. جراحان، مهندسان، موسیقی دانان و حسابتاران همگی دارای مهارت‌های مربوط به زمینه‌های تخصصی خود هستند. مدیران عملیاتی یا خط اول بیشتر به این مهارت نیاز دارند؛ زیرا آنان به طور مستقیم با افرادی کار می‌کنند که ابزار و شیوه‌های تخصصی خود را به کار می‌برند.

مهارت انسانی^۳

مهارت انسانی شامل توانایی برقراری ارتباط با دیگران، ایجاد انگیزه در افراد و درک شرایط و وضعیت آنها می‌شود. این مهارت به مدیران یا سرپرستان امکان می‌دهد تا افراد در کنار آنها و به طور موثر با آنها کار کنند. مدیران در همه سطوح به این مهارت نیاز دارند، چون برای نیل به اهداف سازمان به افراد داخل و خارج سازمان وابسته‌اند. سرپرستان از مهارت روابط انسانی خود برای راضی نگه داشتن مدیران رده بالا، انگیزه دادن به کارکنان برای انجام کار بهتر یا تعامل مثبت با سایر همکاران استفاده می‌کنند.

چهار تراکم سرپرستی بر اساس سطوح متفاوت نیاز را پوشیده و بگرداند

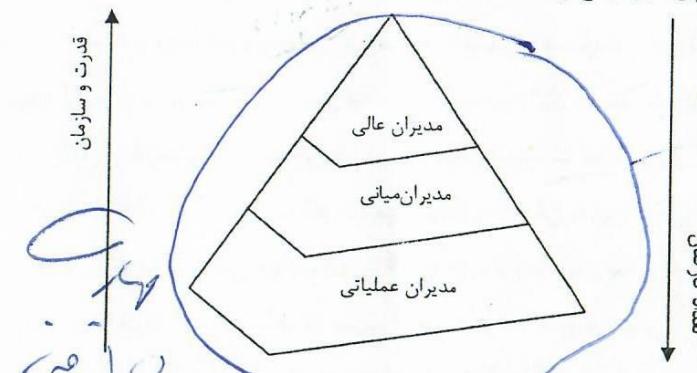
۱- سی سرتون، ساموئل، سرپرستی نوین چالش‌ها و راهکارها، ترجمه محمد حسین جعفری نسب، انتشارات سارگم

۵- ص ۱۲۸۶

2- Technical Skills

3- Human Relations Skills

این مدیران غالباً در جامعه، در معاملات تجاری و در مذاکره با دولت، نماینده سازمان خود هستند. آنان بیشتر وقت خود را صرف صحبت با مدیران عالی سایر موسسات و افراد خارج از سازمان می‌کنند و زمان اندکی را نیز با کارکنان می‌گذرانند. مدیری که در نقش‌های عملیاتی و میانی موفق بوده، معمولاً می‌تواند به سطح مدیریت عالی راه یابد. بر اساس مطالعات انجام شده، بخش اعظم کار مدیران عالی از نظر پویایی و مشغله، نظیر کار مدیران عملیاتی است؛ با این تفاوت که مدیران عالی در سطح گسترده‌تری در گیر برنامه‌ریزی‌های جامع و بلند مدت می‌شوند و با متغیرهای متنوع‌تری سر و کار دارند.



شکل ۱-۱ سطوح مدیریتی در هر سازمان

مهارت‌های مورد نیاز سرپرستی

محیط و شرایط کاری یک سرپرست در سازمان‌های مختلف متفاوت است. اما مهارت‌هایی که سرپرستان برای رسیدن به موفقیت نیاز دارند را می‌توان به دسته‌های مشابه تقسیم کرد. انواع مهارت‌ها در همه سازمان‌ها و در تمام سطوح مدیریتی کاربرد دارند. اگر یک سرپرست در آغاز فعالیت خود این مهارت‌ها را بیاموزد، در تمام طول مدت مدیریت و برای انجام همه کارها می‌تواند از آنها بهره گیرد.

حصه سربرگی از بیان چهار مانند کار ترتیب دهنده

۱۱

فصل اول: کلیات و مفاهیم سربرستی

فنی	روابط انسانی	اداراکی	تصمیم‌گیری	مهارت‌ها
				سطوح مدیریت
				مدیریت عالی
				مدیریت میانی
				مدیریت سربرستی

جدول ۱-۱ انواع مهارت‌های روابط با سطوح سربرستی^۱

نسبت اهمیت هر یک از انواع مهارت‌ها در سطوح مختلف مدیریتی متفاوت است. همان‌طور که در جدول ۱-۱ می‌بینید، مهارت‌های اداراکی و تصمیم‌گیری برای مدیران عالی ضروری‌تر است و مهارت روابط انسانی در همه سطوح مدیریت دارای اهمیت یکسان است. از سوی دیگر سربرستان بیش از مدیران رده‌های بالاتر به مهارت‌های فنی نیاز دارند؛ زیرا وقتی کارمندی دچار مشکل می‌شود به سراغ سربرست خود می‌رود و از او کمک می‌خواهد. اما دانستن این مطلب که چرا مهارت‌های مدیریتی به این شکل تقسیم بندی شده‌اند می‌تواند در تشخیص مهارت‌های مختلف مورد نیاز به سربرستان کمک کند. به عنوان مثال یک سربرست باید بداند که صرف موفقیت در امر فروش نمی‌تواند از او یک مدیر فروش خوب بسازد. او به یادگیری مهارت‌هایی از قبیل کار با دیگران و تصمیم‌گیری هم نیاز دارد.

۲۹۱ / ۸۱

وظایف سربرست

سربرستان بخش مهمی از مدیریت هستند و دقیقاً همان وظایفی را بر عهده دارند که مدیران دیگر سازمان انجام می‌دهند که عبارتند از:

۱- سیدجوادی، سید رضا، مدیریت و اصول سربرستی، ص ۱۵

أصول سربرستی

سربرگی سه عالی منابع

مهارت اداراکی^۱

این مهارت توانایی هماهنگ کردن کلیه فعالیت‌های سازمان را به مدیر یا سربرست می‌دهد تا بتواند سازمان را به صورت یک کل در محیطی که آن را احاطه کرده است مشاهده کند و روابط متقابل بخش‌های مختلف و چگونگی تاثیر تغییر هر قسمت در کل سازمان را پیش‌بینی کند.

مهارت اداراکی، توانایی تحلیل موقعیت و تعیین ریشه مسائل و تدوین برنامه مناسب را به مدیر یا سربرست می‌دهد. این مهارت خصوصاً برای مدیران عالی که باید اهداف وسیع و برنامه‌های بلند مدت سازمان را برای آینده طرح ریزی کنند ضروری است.

مهارت تصمیم‌گیری^۲

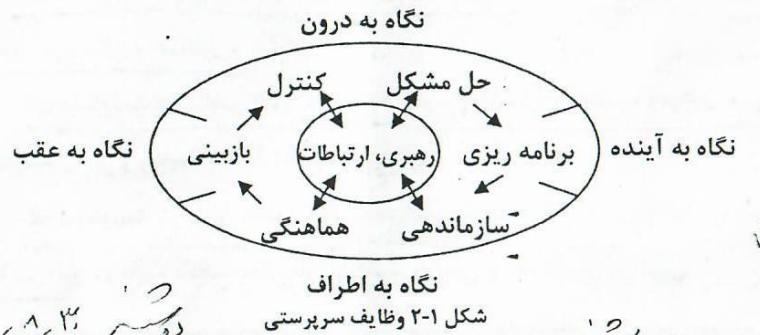
یکی دیگر از مهارت‌های مورد نیاز یک سربرست، مهارت تصمیم‌گیری است. تصمیم‌گیری یعنی انتخاب یک راه کار، از میان راه‌کارهای مختلف. سربرست باید قادر باشد اطلاعات را تجزیه و تحلیل و تصمیمات صحیحی اتخاذ کند. به عنوان مثال سربرست باید بتواند از میان سه متقاضی شغل، فردی را انتخاب کند که از عملکرد بهتری برخوردار است، و یا بتواند از میان دو یا چند پروژه، پروژه‌ای را که از نظر زمانی باید در اولویت قرار گیرد، تشخیص دهد. فردی که در تصمیم‌گیری قدرت بالایی دارد می‌تواند بسیار منطقی و خلاقانه از قدرت تفکر خود استفاده کند.

لئرنس و برادرت‌ها و اعوام سیاست

ال تعالیٰ کاری سرنس سرن حضرت علام سوخت

1-Conceptual Skills

2-Decision Making Skills



۱۴

بسیاری از افراد گمان می‌کنند تصدی پست مدیریت و سرپرستی آنها را از زیردست بودن و امر و نهی دیگران شنیدن راحت می‌کند. اما احتمالاً آنها نمی‌دانند که تصدی پست سرپرستی یا هر پست مدیریتی بار مسئولیت هیچ کس را سبک‌تر نمی‌کند. در واقع کارمندی که به پست سرپرستی ارتقا پیدا می‌کند از حقوق زیادی که در جدول ۲-۱ آمده است محروم می‌شود. به عبارت دیگر اگر چه اختیارات سرپرستان از کارکنان معمولی بیشتر است، اما در عین حال مسئولیت‌های مضاعفی بر عهده آنان گذاشته می‌شود. مسئولیت عبارتست از قدرت پاسخگو بودن در مقابل کاری که به فرد واگذار می‌شود.

مهمنترین مسئولیت‌های سرپرست عبارتند از:

- ۱- مسئولیت در برابر افراد زیردست: برای ایجاد نظم و هماهنگی، ایمنی، هدایت و راهنمایی افراد، رفاه، آموزش، رهبری کار گروهی، ایجاد انگیزه تغییر و تحول و
- ۲- مسئولیت در برابر بالادستان: ارائه گزارش کار به مدیران مأمور، ایجاد هماهنگی، پیشبرد کار و تحول و نوآوری.

۱- برنامه ریزی: وظیفه برنامه‌ریزی شامل تعریف اهداف سازمان، تعیین راهبرد تحقق این اهداف و پیش‌بینی فعالیت‌های لازم، برای نیل به هدف‌ها است.

۲- سازمان‌دهی: سازمان‌دهی شامل تعیین وظایفی است که باید در سازمان اجرا شود، مشخص کردن افرادی است که باید آن وظایف را انجام دهند و تعیین وظایفی است که می‌تواند با هم یک گروه شغلی تشکیل دهد.

۳- هدایت: در هر سازمان افراد مختلفی کار می‌کنند. شغل مدیر ایجاب می‌کند که فعالیت‌های این افراد را هدایت و آنها را راهنمایی کند. مدیر، با ایجاد انگیزه در زیردستان، فعالیت‌های آنها را جهت می‌دهد، موثرترین مجازی ارتباط را انتخاب و تعارض میان اعضای سازمان را برطرف می‌کند.

۴- هماهنگی: فرایند تلفیق و یکپارچه نمودن فعالیت‌های واحدهای مجزا از یکدیگر برای پیگیری کارآمد هدف‌های سازمانی است.

۵- نظارت: مدیر برای اطمینان از اجرای درست و به موقع همه کارها باید عملکرد سازمان را ارزیابی کند و اگر انحرافی مشاهده نمود آن را اصلاح کند.

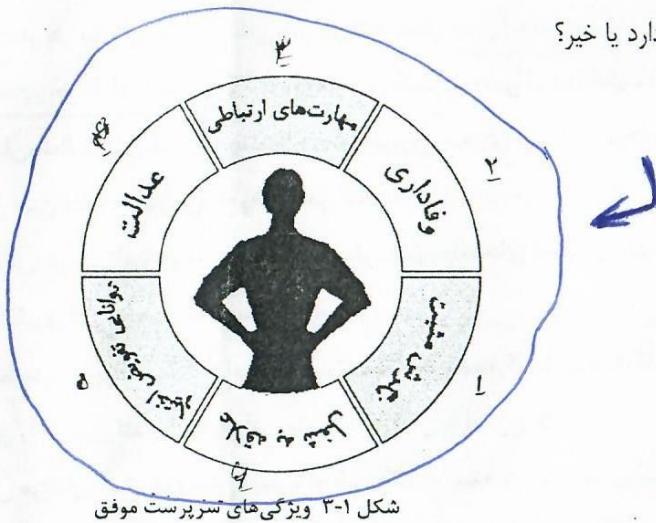
به طور کلی می‌توان گفت سرپرستی، یعنی، توانایی نگاه به آینده و برنامه‌ریزی، نگاه به اطراف برای سازمان دادن و هماهنگ نمودن افراد، نگاه منظم به عقب برای آگاهی به این امر که آیا بر طبق برنامه عمل می‌شود و در صورت مغایرت، نگاه به درون مسائل و تصحیح آنها به وسیله ابزارهای کنترلی و حل مشکل یا مشکل‌گشایی است.

محور تمام این توانایی‌ها که اصلی اساسی برای اثر بخشی آنها نیز به حساب می‌آید مهارت سرپرست برای رهبری و ایجاد ارتباط خواهد بود.

ویژگی‌های یک سرپرست موفق

ستمبر ۴۰۸، ۲۱

با توجه به نقش حساس و مهم سرپرست در حیات و بقاء سازمان، دارا بودن ویژگی‌های خاص مدیریتی می‌تواند در موفقیت کاری سرپرست بسیار موثر باشد. در شکل ۱-۳ بعضی از ویژگی‌های یک سرپرست موفق نشان داده شده است. با انجام خودآزمایی پایان فصل متوجه می‌شوید که آیا سرپرستی با ویژگی‌ها و عالیق فعلی شما همخوانی دارد یا خیر؟



یک سرپرست موفق باید نگرش مثبتی به قضایا داشته باشد. معمولاً کارکنان از نگرش رؤسای خود پیروی می‌کنند. وقتی نگرش سرپرست نسبت به کار و سازمان مثبت باشد، به احتمال زیاد کارکنان هم از کارشان راضی‌تر هستند و با علاقه بیشتری آن را انجام می‌دهند. به علاوه مدیران و همکاران نیز کارکردن با شخصی که نگرش مثبتی دارد را ترجیح می‌دهند.

۳- مسئولیت در برابر سایر سرپرستان: ایجاد ارتباط و هماهنگی و وحدت رویه با سایر سرپرستان و همکاران.

۴- مسئولیت در برابر کار: توجه به کمیت (مقدار) و کیفیت (مزگوییت) کار، هزینه‌های آن و رعایت استانداردهای زمانی کار.

۵- مسئولیت در برابر محیط کار: ایجاد نظم و ترتیب، نگهداری و کاربرد صحیح ماشین‌آلات، رعایت نظافت محل کار، بهداشت و ایمنی و مواردی ازین قبیل.

۱	از کوره در رفتن و عصبانی شدن.
۲	خودمانی شدن و جوشیدن با دیگران.
۳	بسن در به روی دیگران.
۴	وارد کردن مسائل شخصی به کار.
۵	آزادانه حرف زدن.
۶	مخالفت با تعییر.
۷	از زیر بار مسئولیت شانه خالی کردن.
۸	تلافی کردن و تسویه حساب.
۹	انتخاب اشخاص یا چیزهای مورد علاقه.
۱۰	اولویت دادن به نیازها و علاقه شخصی.
۱۱	درخواست انجام کاری که خود شخص آن را انجام نمی‌دهد.
۱۲	انتظار پاداش فوری برای انجام کار.

جدول ۲-۱ "حقوقی که کارکنان پس از سرپرست شدن از آنها محروم می‌شوند."^۱

سرپرستان موفق و فادار هستند و به عنوان عضوی از اعضای مدیریت باید دست به اقداماتی بزنند که بیشترین سود را برای سازمان به همراه داشته باشد، حتی اگر به مذاق عده‌ای خوش نیاید.

سرپرستان موفق عادل هستند. سرپرستانی که پارتی بازی می‌کنند یا رفتار منسجم و یکپارچه‌ای ندارند، حمایت و احترام کارکنان را از دست می‌دهند و در نتیجه رهبران موفقی نخواهند شد.

علاوه بر این سرپرستان باید قدرت ارتباطی خوبی داشته باشند. هم کارکنان و هم مدیران رده‌های بالاتر نیاز دارند که سرپرست، آنها را از ما وقوع مطلع کند. ارتباط خوب به معنای برقراری تماس روزانه با کارکنان و گوش دادن به نظرات آنها نیز هست.

سرپرستان برای رسیدن به موفقیت باید قدرت تفویض اختیار داشته باشند، یعنی باید بتوانند به کارکنان برای انجام فعالیتها اختیار و مسئولیت بدهنند. سرپرستان معمولاً از مهارت‌های فنی بالایی برخودارند، بنابراین ممکن است تفویض اختیار برایشان مشکل باشد اما مسئله این است که سرپرستان نمی‌توانند همه‌ی کارهای مربوط به واحد را خودشان شخصاً انجام دهند، بنابراین مجبورند آنها را به کارکنان بسپارند. مسئله‌ی مهم دیگر این است که یک سرپرست باید کارکنان را به خاطر موقیت‌هایشان تشویق کند. این مسئله نیز به نوبه خود باعث بالا رفتن اعتبار سرپرست می‌شود. موفقیت کارمند نشان‌دهنده‌ی توانایی سرپرست در انتخاب کارکنان، ایجاد انگیزه و تفویض اختیار است. نکته آخر این که یک سرپرست موفق باید به کارش علاقمند باشد. کسانی که به انجام نقش‌های مدیریتی علاقه ندارند باید از پذیرش پست سرپرستی خودداری کنند.^۱

چگونه یک فرد سرپرست می‌شود؟

۹۰/۸/۲۸

عموماً از هر چهار سرپرست، سه نفر سلسله مراتب سازمانی محل فعالیت خود را طی کرده و ترفیع می‌یابند (درصد ۷۵). این افراد معمولاً کارمندانی با سابقه هستند، تجارت زیادی دارند، مشاغل متعددی را در سازمان بر عهده داشته‌اند و نسبت به کارکنان تحت نظارت خود از تحصیلات بالاتری برخوردارند. این سرپرستان معمولاً از میان بهترین و با تجربه‌ترین کارکنان انتخاب می‌شوند. علاوه بر سرپرستانی که از طریق سلسله مراتب سازمانی ارتقا یافته‌اند، ۷ درصد نیز مستقیماً از میان فارغ التحصیلان دانشگاه‌ها یا مدارس فنی استخدام می‌شوند، ۶ درصد از طریق شرکت در برنامه‌های آموزش مدیریت که توسط سازمان برگزار می‌شود این پست را بر عهده می‌گیرند و ۱۲ درصد نیز از شرکت‌ها و سازمان‌های دیگر جذب می‌شوند.^۱ گرچه روز به روز گرایش به استفاده از فارغ التحصیلان دانشگاه‌ها و افراد آموزش دیده تصدی پست سرپرستی بیشتر می‌گردد.

همانطور که ملاحظه شد، افراد از طرق مختلف مسئولیت سرپرستی را بر عهده می‌گیرند. حال، سرپرست تازه کاری که تا این مرحله به اوج مراتب کارمندی صعود کرده است از این پس باید زمینه جدیدی را در پیشرفت مدیریتی مطابق شکل ۴-۱ طی کند و برای اینکه واقعاً به یک مدیر شایسته تبدیل شود باید در پی کسب اطلاع و راهنمایی در اصول مقدماتی مدیریت بزرآید و با مطالعه نظریه‌ها و مکاتب مختلف مدیریتی نسبت به انتخاب مناسب‌ترین سبک اقدام نموده و مفهوم بسیاری از عوامل را، با اجرای آن در حوزه‌ی عمل، درک کند و از این راه توانایی‌های مدیریتی را در خود پرورش دهد. بدین منظور در این قسمت مکاتب مدیریت را به طور مختصر مورد بررسی قرار خواهیم داد.

۱- آر، بیتل، لستر و نیو استروم، جان دیلیو، آنچه یک سرپرست باید بداند، ترجمه ایرج هاشمی، انتشارات دانشکاره، ۱۳۸۰، ص ۲۴

۱- همان جص ۲۴-۲۷

روان نظر هارگران کم و بیش مانند قطعه است اینها را در تدریس خود خوب نمایند، آنها بول بود، این نتیجه از اعصاب روانی نیست

۱۸ مصادر مدیرانه این نوع مدرست علوم هارسی راهنمایی

اصول سربستی

رازنی

مدیران سطح عالی

مدیران سطح میانی

سرپرست خط مقدم

مسیر ارتقای مدیران

کارگر ماهر

کارگر نیمه ماهر

کارگر ساده

مسیر ارتقای کارکنان غیر مدیر

لوره منظم را دان، گراند، اتفاق و فضی مرد

شکل ۴-۱ عبور از سطوح کارگری به سطوح مدیریتی: از بالاترین مرتبه یکی به پایین ترین مرتبه دیگری

مکاتب و نظریه‌های مدیریت

طی قرون گذشته روش‌های مختلفی به منظور ارائه دانش فراگیر، برای دستیابی به مدیریت اثر بخش مطرح گردیده، که هر یک دارای سودمندی‌های خاص خود است و در مدیریت به آن "مکتب" یا "نظریه" گفته می‌شود که مهمترین آنها عبارتند از: نظریه کلاسیک، نوکلاسیک و نظریه‌های جدید مدیریت.

۱- رک: ایران نژاد پاریزی، مهدی و ساسان گهر، پروین، سازمان و مدیریت از تئوری تا عمل، موسسه عالی بانکداری ایران، ص ۷۲۶ تا ۷۴۷ و بهارستان، جلیل، مباحث مدیریت، جامعه تعلیمات اسلامی پرمحله اول، ۱۳۹۴، ص ۶۷ تا ۸۹ و لستر آر، بیتل و دبلیو نیو استروم، آنچه یک سربست باید بداند، ص ۷۲ تا ۱۳۸۶، ص ۱۳۰۵ و ۱۳۷۰

فصل اول: کلیات و مفاهیم سرپرستی

۹۰/۹/۲۸

۱۹ شنبه ۱۵ آبان ۱۴۰۰

۱- نظریه کلاسیک محدود بر این افراد که همچنین اموال و بودجه را

تلقی انسان به عنوان موجودی مکانیکی و ماشینی مکتب کلاسیک یا سنتی را به وجود آورد که قدیمی‌ترین نظریه مدیریت محسوب می‌شود. در مدیریت کلاسیک، انسان وسیله و ابزاری است، در خدمت تحقق هدف‌های سازمان و کلیه فعالیت‌ها به منظور افزایش کارآیی، اثربخشی، بهره‌وری، رشد و توسعه سازمانی، برنامه‌ریزی می‌شود. تفکر مدیریت کلاسیک که در ربع اول قرن بیستم رونق داشت به دو دسته تقسیم می‌شود: دسته اول، اندیشه‌هایی است که مبنای تجربی و عملیاتی دارند و تحت عنوان مدیریت علمی شناخته شده است که اغلب مدیران صنعتی آن را توصیه نموده‌اند.

دسته دوم، اندیشه‌هایی است که مبنای اداری و سازمانی دارد که اغلب مدیران اجرایی، دولتی و سیاستمداران آن را توصیه نموده‌اند و موضوع آن مسائل اداری، دولتی و سازمانی است که تحت عنوان "مدیریت اداری" و "مدیریت بوروکراسی" شناخته شده است.

نمای کاغذی
نمای کاغذی
نمای کاغذی

مدیریت علمی

نظریه مدیریت علمی توسط مهندس آمریکایی به نام "فردریک وینسلو تیلور" بنیان‌گذاری شد. هدف این نظریه آن بود که جنبه‌های مختلف رابطه میان ماشین- کارگر را تعریف کند. برای رسیدن به این هدف، به جای تأکید بر روش‌های سنتی کار، مجموعه‌ای از مشاغل کارگری را تحلیل و از نظر زمانی اندازه‌گیری نمود و ابزارهای کار را نیز مطالعه کرد. انگیزه‌های کارکنان و نوع سرپرستی آنها را مورد توجه قرار داد تا بتواند برای اجرای هر کار بهترین روش را تعیین کند. تیلور در نتیجه مطالعات خود چهار اصل اساسی را به عنوان معیار و ملاک مدیریت علمی معرفی کرد که به اصول مدیریت علمی معروف است و عبارتند از:

میدو بر این رشی هرگز سازه ای بزرگ
را کنیه

از نظر همکار و بر میز من بوروار است دلار رعایت نخفم است
۱- تورات ۲- پنجه چشم بودند ۳- نقم کاخ - ساخته مدهمه را تی
۵- بعده بر کار کردند این دلار ۷- ساخته اختیار ۷- نصف پر (عنه نهاد)

۲۰- اصول سیریستی

۱- استفاده از روش علمی برای انجام هر یک از اجزای تشکیل دهنده کار به جای

روش های غیر علمی. (انتخاب بهترین شیوه انجام کار)

۲- انتخاب کارکنان براساس شایستگی و ضوابط علمی، و آموزش و تربیت آنان برای انجام وظایف خود.

۳- ایجاد انگیزه از طریق پاداش مالی.

۴- همکاری صمیمانه مدیر با کارکنان و تقسیم تقریباً مساوی کار و مستولیت بین مدیر و کارکنان، به گونه ای که هر کدام بخشی را که بیشتر مناسب آنها است به عهده بگیرند.

ایرادی که به نظریه مدیریت علمی تیلور وارد شده، این است که او کارکنان سازمان را انسان هایی اقتصادی فرض می کند که صرفاً تحت تاثیر انگیزه های مادی قرار می گیرند.
بدون شک مدیریت علمی تیلور مقدمه ای تحول عظیم در افکار و فنون مدیریت در صنایع و موسسات آمریکا و دیگر کشورها به شمار می رود.

۲۱- مدیریت اداری هنری چارلز فرانسیس کن لندن بربر

مدیریت اداری توسط مهندس مشهور فرانسوی به نام "هنری فایول" مطرح شد.
برخلاف مدیریت علمی که تنها بر سطح عملیاتی متمرکز بود، مدیریت اداری بر سطح مدیریت در راس سلسله مراتب سازمانی توجه نمود و برای قابلیت ها، توانایی ها و خصایص مدیران و وظایف آنان اهمیت خاص قائل بود. فایول بر این عقیده بود که اداره مطلوب سازمان، مبنی بر فعالیت های شش گانه فنی - بازرگانی - مالی - امنیتی - حسابداری و به ویژه اداری است. او فعالیت اداری را شامل پنج وظیفه بینانه بیزی، سازماندهی، هدایت، هماهنگی و نظارت می داند. فایول طی تحقیقاتی که در مدت مدیریت خود انجام داد به یک سلسله اصولی دست یافت که به اصول مدیریت فایول معروف است.

۱- این اصول های مدیریتی را در ۱۹۱۶ میلادی در اینجا معرفی کرد: ۱- انتخاب ۲- ایجاد امنیت ۳- ایجاد احتیاط ۴- ساخته این دلار ۵- نصف پر (عنه نهاد)

۲۱- مدیریت بوروکراسی

بوروکراسی در نظر عام، غالباً با مفاهیم منفی از قبیل تشریفات زاید اداری، دوباره کاری، کاغذپراکنی و حاکمیت مقررات خشک و بی روح و ... بکار بردہ می شود. از دیدگاه مدیریتی به معنی اداره و کنترل مطلوب سازمان های رسمی و پیچیده، بر مبنای اختیارات قانونی و معقول، جهت کارآیی و بهرهوری بیشتر سازمانی است که نخستین بار به وسیله "ماکس ویر" آلمانی بنیان نهاده شد. او مدل ایدهآل خود را بر اساس پرداختن به نوعی سازمان که دارای اقتدار "قانونی- منطقی" است بنا نهاد که دارای ویژگی هایی نظیر تقسیم کار- حاکمیت مقررات و قوانین- غیر شخصی بودن- رعایت سلسله مراتب- ضبط و نگهداری سوابق تصمیمات و اقدامات- و استخدام بر اساس توانایی و دانش فنی است.

۲- نظریه نئوکلاسیک یا روابط انسانی

این نظریه در ربع دوم قرن بیستم توسط "التون میو" با مطالعاتی که در کارخانه هاثورن انجام داد، بنیانگذاری شد. این مطالعات تأثیر تنظیم روابط انسانی در هر سازمان را اثبات کرد و نشان داد که عملکرد کارکنان بی شک به عوامل روان شناختی و اجتماعی، بیشتر از شرایط فیزیکی محل کار مربوط می شود.

با توجه به اینکه در این نظریه انسان یک موجود عاطفی محسوب می شود، شیوه سرپرستی و مدیریت می تواند نقش مهمی در تقویت روحیه کارکنان و افزایش بهرهوری داشته باشد. لذا مدیران و سرپرستان باید با آشنایی به علم روانشناسی و جامعه شناسی تا آنجا که می توانند به علت رفتار افراد پی ببرند و با رعایت حرمت افراد و ایجاد رضایت

۱- این اصول های مدیریتی را در ۱۹۱۶ میلادی در اینجا معرفی کرد: ۱- انتخاب ۲- ایجاد امنیت ۳- ایجاد احتیاط ۴- ساخته این دلار ۵- نصف پر (عنه نهاد)

نحوه هارجین دانش مدیریت در جریب حمید چنی دوم را فهم بخواهیم

اصول سرپرستی

خاطر در آنان، روحیه و انگیزه کار به وجود آورند. در فصل دوم کتاب برخی از نظریه‌های انگیزشی بیان خواهد شد.

۳- نظریه‌های جدید بیانی در تئوری ها و مدل های اداری علی‌باخت
دانش مدیریت در جریان جنگ جهانی دوم و پس از آن شاهد تحولات چشم‌گیری بود
که منجر به شکل‌گیری نظریه‌های مختلفی درباره‌ی مدیریت گردید. این نظریات به طور
خلاصه عبارتند از:

نظریه کمی

این نظریه هم زمان با مکتب نئوکلاسیک، در زمان جنگ جهانی دوم در انگلستان
شکل گرفت و شامل سه شاخه علم مدیریت، پژوهش عملیاتی، و سیستم‌های اطلاعاتی
مدیریت است و بر استفاده از ارقام و اعداد تاکید داشته و به علوم و ریاضیات و آمار و
مهندسی وابسته است.

نظریه کمی یک نگرش علمی برای حل مسائل مدیریتی است و هدف آن کمک به
مدیران برای تصمیم‌گیری بهتر است. در فصل پنجم به برخی از این مدل‌ها مانند شبکه
برت، نمودار گانت و ... اشاره خواهد شد.

نظریه سیستمی

این نظریه در واقع پیامد روش کمی است و بیشتر این حقیقت را روشن می‌سازد که
تمامی عناصر و اجزای یک سازمان، بخش‌هایی از یک نظام یا سیستم بهم پیوسته‌اند.
بنابراین هر اقدامی که مدیر در مورد یک عنصر انجام دهد بر روی عناصر یا عناصر دیگر
سازمان تاثیر خواهد گذاشت.

مدل کارخانه برای هنر تحریر بر درستگار - تئزیزی - افزار

فصل اول: کلیات و مفاهیم سرپرستی

سیستم، یک مجموعه از عناصر به هم پیوسته است که مانند یک کل عمل می‌کند. بدن انسان، ساعت و خودرو، مثالی از یک سیستم است. یک سازمان نیز در حکم یک سیستم عمل می‌کند. در سیستم ممکن است تعدادی سیستم‌های کوچک‌تر وجود داشته باشد که با خود و یا با سیستم بزرگ‌تر در ارتباط هستند. مثلاً در یک شرکت تولید لباس ورزشی زنانه، بخش طراحی، تولید، حمل و نقل و دفاتر فروش ممکن است هر یک به صورت سیستمی جداگانه عمل کند. هر چند که بر یکدیگر تاثیر می‌گذارند و از یکدیگر تاثیر می‌پذیرند. بنابراین یک سرپرست علاوه بر سیستمی کردن واحد خود باید مراقبت کند که بین قسمت او و سایر بخش‌ها در سیستم سازمان ارتباطی اثر بخش برقرار شود.

نظریه اقتصادی در دفعه ۱۹۷۰ در اینجا شناسنامه بزرگ‌ترین شرکت اداری در اورن
بسیاری از صاحب نظران جدید مدیریت، نظریه سیستم را یک گام جلوتر برده و تاکید
می‌کند که هر موقعیت سازمانی باید با دقت بررسی شده و با آن به عنوان مشکلی
متفاوت برخورد شود. آنها معتقدند که گاهی نظریه علمی یا سیستماتیک بهترین شیوه
است. گاهی از به کارگیری روش روابط انسانی بهترین نتیجه حاصل می‌شود و در زمانی
دیگر روش کمی را باید برگزید. این نگرش، "که هر چیز به موقعیت بستگی دارد" به
عنوان شیوه‌ی مبتنی بر موقعیت یا نظریه اقتصادی شناخته می‌شود که در آن مدیر باید
امور را با توجه به موقعیت‌های خاصی انجام دهد که با آنها روبرو است. این شیوه حاکی از
آن است که یک مدیر یا سرپرست باید از آمادگی لازم برای استفاده از یک یا چند روش
مدیریت، برخوردار باشد. انتخاب روش مناسب منوط به مشخصات کار یا موقعیت است.

نظریه Z

نظریه "Z" پس از مطالعه شیوه‌ی مدیریت "J" "ژاپنی" و "A" "آمریکایی" ارائه شد.
نظریه A بر مسئولیت و تصمیم‌گیری فردی تاکید داشت و تعهدی برای استخدام بلند

سرگی از مدرست آمریکایی رانی ای

اصل سربرستی

مدت افراد وجود نداشت. در نظریه J استخدام برای همه عمر خدمتی، مسئولیت گروهی و تصمیم‌گیری مشارکتی مورد توجه بود. نظریه Z، که در حقیقت ترکیبی آلمانی از شیوه‌های مدیریت ژاپنی و آمریکایی است، جنبه‌های مثبت هر دو نظریه را در برداشت که شامل: تعهد به استخدام برای همه عمر خدمتی، مسئولیت فردی و تصمیم‌گیری مشارکتی است.

برای آشنایی بیشتر درباره دو خصوصیت عمده نظریه Z یعنی "استخدام برای همه عمر خدمتی" و "تصمیم گیری مشارکتی" که از مدیریت ژاپنی اقتباس شده به توضیح بیشتر آن می‌پردازیم.

استخدام برای همه عمر خدمتی: از جنبه‌های مهم مدیریت ژاپنی، استخدام برای همه عمر است؛ یعنی کارکنان معمولاً زندگی کاری خود را با موسسه‌ی واحدی می‌گذرانند که این امر امنیت خاطر و احساس تعلق در آنان ایجاد می‌کند و نتیجه آن وفاداری کارکنان نسبت به سازمان و سازگاری و تطبیق آنان با اهداف موسسه است. در این ارتباط نظام ارشدیت در سازمان‌های ژاپنی رعایت می‌شود، یعنی برای کارکنان مسن موسسه که مدت بیشتری در استخدام سازمان بوده‌اند حق ویژه‌ای قائل می‌شوند.

تصمیم گیری مشارکتی: در سازمان‌های ژاپنی عقیده بر این است که اندیشه‌های جدید ابتدا از سطوح پایین سازمان به بالا می‌آید و پس از تایید سطوح بالاتر به مدیران عالی می‌رسد. بدین ترتیب همه کارکنان در فرایند تصمیم گیری و اجرای آن دخالت دارند.^۱

خود آزمایی

- ۱- واژه سربرست در فرهنگ‌های مختلف به چه معنا به کار رفته است؟
- ۲- نقش‌های مختلف سربرست در سازمان را بیان نمایید.
- ۳- در قالب عضو موثر، سربرست از نظر کارکنان، نماینده کدام گروه است؟
- ۴- جایگاه سربرست در رده‌های مدیریتی سازمان کجاست؟ توضیح دهید.
- ۵- سربرست در سازمان چه وظایفی دارد؟
- ۶- سربرست در برابر چه کسانی مسئول است؟
- ۷- اصول مدیریت از نظر تیلور کدام است؟
- ۸- کسی که به پست سربرستی ارتقا پیدا می‌کند، باید چه پیشینه‌ای داشته باشد؟
- ۹- به نظر شما آیا می‌توان گفت کدام نظریه‌ی مدیریت از سایر نظریه‌ها بهتر است؟
- ۱۰- آقای رضایی به تازگی به پست سربرستی صندوقداران یک سوپر مارکت ارتقا پیدا کرده است. برای موفقیت در این شغل به چه مهارت‌های خاصی در زمینه‌های فنی، روابط انسانی، ادراکی و تصمیم‌گیری نیاز دارد؟ برای این که روزی به پست مدیریت فروشگاه برسید، چگونه باید این مهارت‌ها را در خود پرورش دهد؟
- ۱۱- مشخص کنید مهارت‌های زیر جزو کدام یک از مهارت‌های فنی، روابط انسانی، ادراکی یا مهارت تصمیم‌گیری محسوب می‌شوند؟
 (الف) توانایی برقراری ارتباط موثر با مدیر بالادست.
 (ب) توانایی تهیه و تنظیم آگهی‌هایی که توجه مردم را به خود جلب می‌کنند.
 (ج) توانایی انتخاب بهترین برنامه آموزش اینمنی برای کارکنان.
 (د) داشتن بینش کلی و فراگیر و درک و فهم کامل شرایط.

پرسشنامه خود ارزیابی

آیا شما برای سرپرستی مناسب هستید؟

سوالات زیر را با بله و خیر پاسخ دهید.

۱- آیا خود را فردی بلند پرواز می دانید؟

۲- آیا از صمیم قلب مردم را دوست دارید و در برخورد با آنها شکیبا هستید؟

۳- آیا قادر به پذیرش مسئولیت های ناشی از تصمیم گیری هستید؟

۴- آیا کسب درآمد بیشتر برایتان از اهمیت بالایی برخوردار است؟

۵- آیا کسب اعتبار و شهرت نزد دیگران برایتان از انجام صحیح کارفردي مهمتر است؟

۶- آیا از یادگیری مطالب در حوزه های روانشناسی و روابط انسانی لذت می برید؟

۷- آیا مایل به پذیرش مسئولیت های بیشتر هستید؟

۸- آیا کار کردن روی مسائل روابط انسانی را به کار کردن روی مسائل فنی، اداری،

ابتكاری و موارد مشابه ترجیح می دهید؟

۹- آیا برای نشان دادن قابلیت های رهبری خود به دنبال فرصت مناسب هستید؟

۱۰- آیا به جای انجام دستورات دیگران، ترجیح می دهید به شما آزادی عمل بدنهند تا بتوانید

برنامه های خودتان را پیاده کنید؟

تجزیه و تحلیل

برای هر پاسخ مثبت به خودتان ۱ امتیاز بدهید. اگر امتیاز شما ۶ یا بیشتر است، برای سرپرستی مناسب هستید. اگر امتیاز شما ۵ یا کمتر از ۵ است، بهتر است پیش از سرپرست شدن اولویت ها و نقاط قوت خود را با دقت بررسی کنید.^۱

۲

فصل دوم

روش های برخورد با کارکنان

اهداف فصل

در این فصل چگونگی برخورد با کارکنان و دری امتحاجات (و من آنها متناسب با سن، موقعیت، زمان و مکان، انتظارات و توقعات افراد از سرپرست، اصول ایجاد رابطه فوب با کارکنان و مدیران، انگیزش، نظریه سلسه مراتب نیازها، نظریه X و Y، نظریه انگیزش، بهداشت، پیش بینی مشکلات در روابط انسانی، نظارت بر افراد و اصول اقتصادی اسلام (زمینه کار و روابط کاری مورد مطالعه قرار می گیرد.

مقدمه

متاسفانه بسیاری از ما برای رؤسایی کار کرده ایم که تلاش های ما را برای رسیدن به رشد و پیشرفت، در نطفه خفه کرده اند یا با رفتار غیر منصفانه خود باعث عصبانیت ما شده اند. از سوی دیگر، بسیاری از ما سرپرستانی داشته ایم که مهارت های جدیدی به ما آموخته اند، به ما انگیزه کار کردن داده اند، یا باعث شده اند هر روز با شور و شوق فراوان به سر کار برویم. راز موفقیت دسته دوم چیست؟

برل سون، استانیر

فصل دوم: روش‌های برخورد با کارکنان

۲۹

بر انگیخته شدن یا ایجاد انگیزش نامیده می‌شود. "برل سون" و "استانیر" معتقدند که انگیزش حالت درونی فرد است و رفتاری را در وی به وجود می‌آورد تا رسیدن به هدف ممکن گردد.^۲ فرد برانگیخته، دارای نیاز قوی می‌باشد. شدت نیاز و عوامل درونی و بیرونی موجب می‌شوند که نیاز، تبدیل به یک محرک یا انگیزه شود. بنابراین اساس انگیزش، نیازهای انسانی می‌باشد که در شرایط خاصی ظهر و بروز پیدا می‌کند. انگیزش می‌تواند مثبت و یا منفی باشد. انگیزش منفی، رفتار ناخواستایند و غیر قابل قبول را به دنبال دارد و انگیزش مثبت رفتار معقول و پذیرفته شده را ایجاد می‌نماید. انگیزش کارکنان یکی از وظایف جدی سرپرستان می‌باشد. با شناخت نیازها و هدایت آنها می‌توان به انگیزش مثبت کارکنان دست یافت.

نظریه‌های انگیزش

دهه ۱۹۵۰ یکی از دوره‌های بسیار پر بار از نظر ارائه مفاهیم انگیزش بود. در این دهه سه نظریه ارائه شد که عبارتند از: نظریه‌ی سلسله مراتب نیازهای "مازلو"^۳، نظریه X و Y "مک گریگور"^۴ و نظریه انگیزش - بهداشت^۵ "هرزبرگ"^۶. این نظریات زیر بنای نظریه‌هایی هستند که در سال‌های بعد ارائه شده‌اند و در مرحله‌ی عمل و در سازمان‌ها مدیران برای توجیه انگیزه کارکنان خود از این نظریه‌ها و اصطلاحات فنی مربوط به آنها استفاده می‌کنند.

۱- همان، ص ۸۲

۲- حقیقی، علی و همکاران. مدیریت رفتار سازمانی، تهران انتشارات ترمه ۱۳۸۰ ص ۷۳

۳- Abraham Mazlow.

۴-Douglas McGregor.

۵-Motivation-Hygiene.

۶-Frederich Herzberg.

اصول سربرستی

۲۸

بدون شک موفقیت در کار سربرستی بدون ایجاد رابطه حسنی با افراد زیردست، بالادست، سایر سرپرستان و ... امکان‌پذیر نیست. برای ایجاد رابطه خوب با افراد و طلب همکاری آنها، ابتدا باید خواسته‌ها و نیازهای آنها را شناسایی نموده و سپس راه مناسبی برای پاسخگویی به نیازهای آنها در نظر بگیریم.

نیازها در ارتباط با نوع رفتار انسان

به تجربه ثابت شده است که نیروی کار یک انسان تنها به توانمندی‌های وی بستگی ندارد، بلکه با محرک‌های درونی، آمادگی برای ارائه توان کاری، و انگیزه‌های او در ارتباط است. محرک‌های درونی از نیازهای انسان ناشی می‌شود و چگونگی رفتار شخص نیز از آن متأثر است. نیاز، به عنوان یک واژه فنی به معنی حالتی درونی است که باعث می‌شود نتیجه یا پیامد خاصی جالب به نظر برسد.^۱

یک نیاز ارضاء نشده تنש ایجاد می‌کند و در نتیجه در درون فرد نوعی صاعقه یا پویایی به وجود می‌آورد. این پویایی یا صاعقه موجب بروز نوعی رفتار در فرد می‌شود و او در پی تامین هدف‌های ویژه‌ای بر می‌آید که چون آن هدف را تامین می‌کند نیاز یاد شده ارضاء شده و در نتیجه تنش کاهش می‌یابد.

انگیزش^۲

انگیزه‌ها، چراهای رفتار هستند. آنها موجب آغاز و ادامه‌ی فعالیت می‌شوند و جهت کلی رفتار فرد را معین می‌سازند. انگیزه‌ها را گاهی به عنوان نیازها، تمایلات یا محرکات درونی فرد تعریف می‌کنند.^۱

۱- سلمانی، داؤد، کیفیت زندگی کاری و بهبود رفتار سازمانی، انتشارات دانشگاه تهران ۱۳۸۴. ص ۸۴
2-Motivation

۱- خیزی برتری ۲- احترام

۳- اینکه را می‌داند ۴- خودشکوفایی

۳.

نظریه سلسله مراتب نیازها مزبور دست

این نظریه به وسیله "ابراهام مزلو" ارائه شد که از مشهورترین نظریه‌های انگیزش است. او اساس فرض خود را بر این گذاشته است که در درون هر انسان پنج دسته نیاز (به صورت طبقه بندی شده) وجود دارند.^۱ این نیازها عبارتند از:

۱- فیزیولوژیکی: نیازهای زیستی یا فیزیولوژیکی، در پایین‌ترین سطح سلسله مراتب نیازها قرار دارند و تا موقعی که ارضا نشده‌اند از بیشترین نیرو بخوردارند، این‌ها، نیازهای اساسی آدمی برای حفظ حیات بوده که شامل: خوراک، پوشک، مسکن و سایر نیازهای فیزیکی می‌شود.

۲- ایمنی: وقتی نیازهای فیزیولوژیکی مرتفع گردیدند، نیاز ایمنی یا تامین، مسلط می‌شود که شامل امنیت و محفوظ ماندن در برابر خطرات فیزیکی و عاطفی می‌باشد

نظیر: تامین مالی، شغلی، نیاز به فارغ بودن از ترس و ...

۳- اجتماعی: هنگامی که نیازهای فیزیولوژیکی و تامین در حد مناسبی، ارضا شدند نیاز اجتماعی مسلط می‌شود، چون انسان موجودی اجتماعی است و نیاز به تعلق و پذیرش گروه‌های گوناگون دارد که شامل عاطفه، تعلق خاطر و دوستی می‌شود.

۴- احترام: این نیاز به دو بخش تقسیم می‌شود: درونی و بیرونی. احترام درونی شامل: غریضه انتقامی که نیازهای فیزیولوژیکی و تامین در حد مناسبی، ارضا شدند. این نیاز اجتماعی مسلط می‌شود، چون انسان موجودی اجتماعی است و نیاز به تعلق و پذیرش گروه‌های گوناگون دارد که شامل عاطفه، تعلق خاطر و دوستی می‌شود.

۵- خودشکوفایی: وقتی نیازهای مزبور و احترام به اندازه‌ی کافی لرضاء شدند، نیاز خودشکوفایی یا خودیابی تسلط بیشتری پیدا می‌کند. در این نیاز، شخص می‌کوشد تا همان چیزی شود که استعداد آن را دارد و آن شامل: رشد و دستیابی به همان چیزهایی است که

۱- هرسی، پال و بلانچارد، کنت، مدیریت رفتار سازمانی، ترجمه‌ی علاقه‌بند، انتشارات امیرکبیر ۱۳۸۱، ص ۶۴

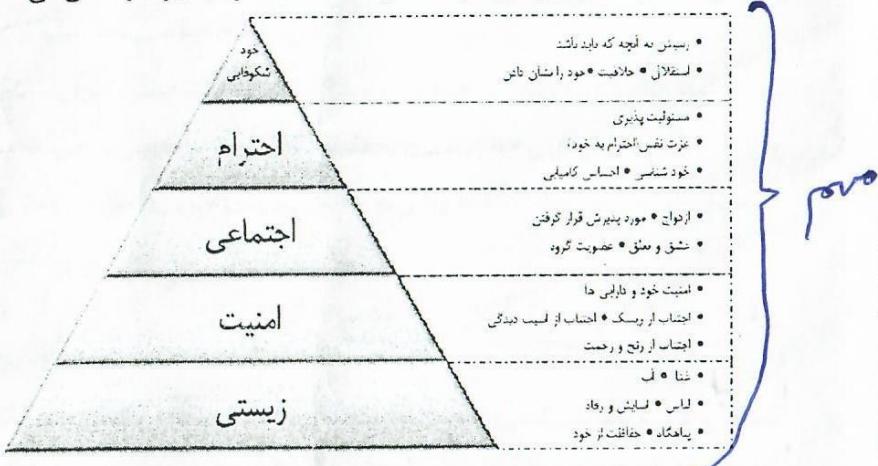
آنچه انسان را برمی‌برد

۹۷/۹۷

فرد، بالقوه استعداد رسیدن به آنها را دارد و به اصطلاح "خودشکوفا" می‌شود. همان طوری که مزلو می‌گوید: "آنچه که انسان می‌تواند باشد، باید بشود."

سلسله مراتب نیازها، ضرورتاً از الگوی ارائه شده فوق پیروی نخواهد کرد و قصد و سخن وی نیز این نبوده است. مزلو بر این باور بود که این سلسله مراتب الگویی نمونه است که در اکثر موارد صادق است.

از نظر "مزلو" آدمی در هر مرحله رفتارها و ارزش‌هایی را از خود بروز می‌دهد که به همان سطح، اختصاص دارد و نمی‌تواند رفتار افرادی را که در سطح بالاتری قرار دارند درک کند. او بر این باور است که اکثر مردم در سطح پایین امارات معاش قرار دارند و خود را در زندان نیازهای اولیه محبوس کرده‌اند. در هر جامعه تعداد اندکی از انسان‌ها در سطوح نیاز خود شکوفایی قرار دارند. شکل ۱-۲، سلسله مراتب نیازها را نشان می‌دهد.



شکل ۱-۲ مدل سلسله مراتب نیازهای مزلو^۱

X چنین

۲ چنین

اصول سربرستی

دالدرک مک گریگور هریوی

۲۲

نظريه X و Y

"دالدرک مک گریگور" جامعه شناس آمریکایی دو دیدگاه متمایز از انسان ارائه کرد. یکی در اصل، منفی است که آن را نظريه X و دیگری در اصل، مثبت است و آن را نظريه Y نام نهادند.

نظريه X مبتنی بر فرضيات زیر است:

۱- انسان ذاتاً تنبیل و از کار بیزار است.

۲- انسان برای اینکه راحت باشد و در امنیت بماند، قبول مسئولیت برایش هراس انگیز است و از آن می پرهیزد یا می گریزد.

۳- بهترین مشوق و انگیزه برای انسان مشوق های مادی و اقتصادی است.

۴- قابلیت خلاقیت، ابتکار و نوآوری فقط در تعداد محدودی از انسان ها است.

۵- انسان خود کنترل نیست و نیاز به هدایت مستقیم و ناظارت مستمر دارد.

نظريه Y درست برخلاف نظريه X نگرش و دید خوش بینانه ای نسبت به انسان دارد

و بر فرضيات زیر مبتنی است:

۱- انسان کار را دوست دارد و آن را مانند تفریح، بازی و استراحت می داند.

۲- انسان بامیل و اشتیاق، پذیرای مسئولیت است؛ یعنی موجودی مسئولیت پذیر است.

۳- بهترین مشوق برای افراد، رضایت خاطر درونی است و مشوق های روحی و روانی و معنوی برای انسان ها موثرتر است.

۴- غالب انسان ها قوهی خلاقیت، نوآوری و ابتکار دارند.

۵- انسان ها به وسیله وجود، عقل و فطرت "خود کنترل" هستند و نیازی به هدایت و ناظارت مستقیم و مستمر ندارند.^۱

۱- پهارستان، جلیل، مباحث مدیریت، چاپ اول، جامعه تعلیمات اسلامی یزد، ص ۱۸۰

فصل دوم: روش های برخورد با کارکنان

۳۳

رجران هر و مکلیف مدار ء ل - س م د مر ل فع ء ل - س م د مر ل فع

رهبرانی که طبیعت پیروان خود را خصیصه X می دانند غالباً رهبرانی دستوری و تکلیف مدار هستند، به طور مستقیم بر زیردستان کنترل دارند و برای ایجاد انگیزه در کارکنان صرفاً از محرك های مادی استفاده می کنند. لیکن رهبرانی که طبیعت پیروان خود را دارای صفات تئوری Y می پندارند غالباً با سیاست عدم مداخله عمل می کنند و معمولاً رهبرانی انسان مدار هستند، به کارکنان خود آزادی عمل بیشتری می دهند، خلاقیت و نوآوری را تشویق می کنند، کنترل را به حداقل می رسانند و برای جذاب تر کردن کار و ارضای نیازهای سطوح عالی تر کارکنان می کوشند. تحت چنین شرایطی، کارکنان نیز تعهد بیشتری نسبت به سازمان خواهند داشت. البته مک گریگور نیز می دانست که برخی از کارکنان در ابتدای کار به کنترل بیشتری نیاز دارند تا به بلوغ کافی دست یابند و شایستگی آن را پیدا کنند که با آنها بر مبنای نگرش مبتنی بر نظریه Y رفتار شود.

نظريه انگیزش - بهداشت فرد انسان هریوی روان سلامت

این نظریه، نتیجه مطالعات گسترش دهای درباره رضایت یا نارضایتی افراد از شغلشان است و به وسیله یک روانشناس به نام "فردریک هریزبرگ" ارائه شده است. مطابق این نظریه وقتی افراد از کار خود احساس نارضایتی می کنند، نارضایتی آنها به محیط و عواملی مربوط می شود که در آن کار می کنند. به همین دلیل، این دسته از عوامل را عوامل بهداشتی نامید؛ زیرا همان گونه که بهداشت نمی تواند بیماری را برطرف و سلامت ایجاد نماید، ولی می تواند از بروز آن جلوگیری و پیشگیری کند، عوامل بهداشتی سازمان نیز نمی تواند ایجاد انگیزه و رضایت شغلی نماید، ولی می تواند از نارضایتی شغلی جلوگیری کند. در مقابل وقتی افراد درباره کار خود احساس خشنودی و رضایت می کنند، این خشنودی به ماهیت کار مربوط است که در صورت مساعد بودن کار، می تواند ایجاد انگیزه نموده، موجب رضایت شغلی گردد و در صورت مساعد نبودن، باعث نارضایتی شغلی

۱۶

۱۷

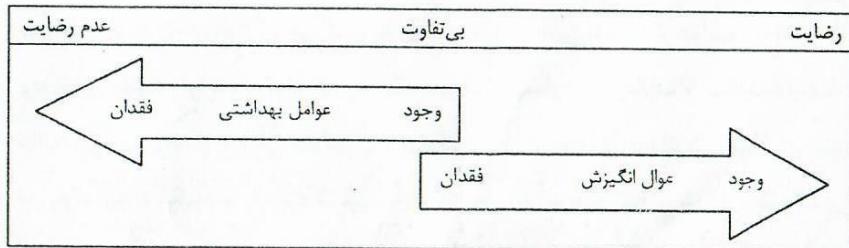
نخواهد شد. به همین دلیل این عوامل را عوامل انگیزشی نامید؛ زیرا موجب انگیزش افراد برای عملکرد بهتر می‌شوند.^۱

عوامل بهداشتی به نیازهای سطح پایین‌تر مربوط می‌شود و شامل عوامل محیط کار از قبیل شان و مقام، خط مشی‌ها و اداره امور سازمان، کیفیت سرپرستی، روابط متقابل افراد، شرایط کار، امنیت شغلی و دستمزد می‌شود. مثلاً کارگران یک کارخانه ممکن است احساس عدم رضایت کنند؛ زیرا اعتقاد دارند که شرایط کار آنان ناامن است. چنانچه مدیر شرایط کار را اصلاح کند، نارضایتی آنان کاهش می‌یابد.

✓ عوامل انگیزشی که به عنوان ارضاکننده نیز معروفند، مجموعه عواملی هستند که بر رضایت شغلی تاثیر می‌گذارند. انگیزندگان در سطوح عالی تر نیازها نمایان، و به محتوای کار مربوط می‌شوند که عبارتند از: کار پر تلاش، موفقیت، پیشرفت کاری، مسئولیت، رشد و توسعه و شناسایی.

درک این نظریه برای مدیران بسیار مهم است که رضایت، ناشی از تاثیر عوامل برانگیزende و نارضایتی مربوط به عوامل بهداشتی است.

با توجه به نظریه‌هایی که در مورد انگیزش بیان شده بررسی این امر خواهیم پرداخت که کارکنان چه انتظاراتی از سرپرست خود دارند؟



. شکل ۲-۲ عوامل انگیزش - بهداشت در نظریه هرزبرگ

(انتظارات و توقعات افراد از سرپرست خود)

هر فرد از جامعه‌ای که در آن زندگی می‌کند، انتظاراتی دارد و هنگامی که وارد سازمان شده و در آن شاغل می‌شود این انتظارات، متوجه کارفرما یا مدیریت سازمان می‌گردد. انتظارات افراد بی شمار و متفاوت است ولی برخی از آنها مشترک بوده و به عنوان انتظارات واقعی و قابل قبول شناخته می‌شوند. این گروه از توقعات، انتظارات اساسی نامیده می‌شوند که عبارتند از:

-۱ تامین: افراد انتظار دارند امنیت شغلی و جانی داشته باشند و تا حد ممکن مانند دیگران از مزایای مادی بهره‌مند گرند.

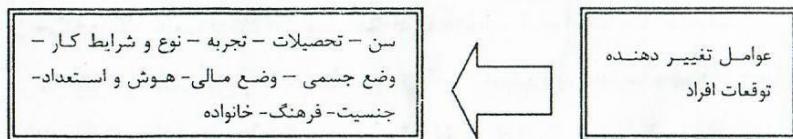
-۲ رفتار انسانی: همه افراد انتظار دارند، رفتار دیگران با آنها انسانی باشد و عدالت و انصاف در مورد آنها رعایت شود. رعایت ارزش و موقعیت افراد، همان رفتار انسانی می‌باشد.

-۳ شناسایی شخصیت: انتظار افراد این است که به صورت شخصیت واحد و مجزا از دیگران شناخته شوند و خصوصیات اخلاقی، وضع زندگی، امکانات و مشکلات آنها مورد توجه قرار گیرد.

-۴ کار با ارزش: افراد می‌خواهند کاری که به آنها واگذار می‌شود، هر چند ساده، دارای ارزش و اهمیت مناسب با شخصیت آنها باشد و کارشان با ارزش تلقی شود.

-۵ پیشرفت: هر انسان سالمی میل به پیشرفت دارد و از رکود و عدم تحرک بیزار است و انتظار دارد که در زمینه‌ی کاری، آینده بهتری در پیش داشته باشد و زمینه برای ارتقاء شغلی او فراهم شود.

تفاوت میزان توقعات در افراد مختلف موثرند، عواملی نظیر: تحصیلات، تجربه، نوع کار، وضع جسمی، وضع مالی و بسیاری از این قبیل. در طول زمان نیز تمایلات افراد تحت تأثیر این نوع عوامل تغییر می‌کند. این تفاوت درجه خواسته‌های افراد، باعث تفاوت‌های اخلاقی و رفتاری آنان شده و سرپرست را در برخورد با افراد دچار مشکل می‌سازد. سرپرست با این افراد که خواسته‌های متفاوت و متغیری دارند چه رفتاری باید داشته باشد، تا بتواند با پاسخگوئی به نیازهای درونی آنان و برقراری روابط حسن، بازدهی واحد را به بالاترین درجه برساند؟ آیا می‌تواند با همه یکسان رفتار کند؟ مسلماً برخورد یکسان با افرادی که توقعات و انتظارات یکسان ندارند نتیجه خوبی نخواهد داشت. پس یک اصل کلی و مهم را که سرپرست باید در برخورد با افراد بکار برد این است که، با افراد باید طبق خصوصیات فردیشان رفتار کرد و این کار نیز ممکن نیست مگر اینکه با آنها صمیمانه رفتار کنیم و به آنها نزدیک شویم تا آنها را بشناسیم.^۱



جدول ۱-۲

اصول ایجاد رابطه خوب با زیردستان

با زیردستان چگونه باید رفتار کرد؟ در پاسخ باید گفت شناخت نیازها، خصوصیات فردی و انتظارات یا توقعات اساسی، شرط لازم برای ایجاد رابطه خوب است ولی اینکه

^۱- هاشمی، ایرج، مهارت‌های سرپرستی در واحدهای صنعتی، تهران، سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران، ۱۳۷۵ صص ۲۰۱۹.

۶- فرصت برای نشان دادن ابتکار: هر فرد استعدادها و توانایی‌های خاصی دارد که در ابتداء برای دیگران ناشناخته می‌باشد. لذا انتظار دارد به او میدان بدھیم تا توانایی‌هایش را نشان بدهد و هوش و ابتکارش را به معرض آزمایش بگذارد. آن چه ذکر شد انتظاراتی است که تمام افراد از سرپرست خود دارند و توقعاتی است که در همه افراد، کم و بیش وجود دارد؛ اگر چه این توقعات، در پس چهره افراد پنهان است و جز در مواردی خاص، بر زبان جاری نمی‌شود. بدیهی است میزان هر یک از این توقعات، در همه یکسان نیست و هر یک از آنها ممکن است تحت تأثیر عواملی، کم و یا زیاد شوند.

عوامل تغییر دهنده توقعات افراد

واقعیت این است که توقعاتی که ذکر شد، در همه انسان‌ها وجود دارد ولی میزان یا شدت توقعات، در افراد یکسان نیست. در هر موقعیت و شرایطی یک یا چند انتظار اهمیت بیشتری پیدا می‌کند و عواملی موجب می‌شود که گرایش ما نسبت به یک انتظار کمتر یا بیشتر گردد. به مثالی توجه کنید: دو نفر از افراد یک واحد را که یکی مسن و دیگری جوان است در نظر بیاورید، آیا شخص مسن به همان اندازه در تلاش برای پیشرفت است که فرد جوان برای آن می‌کوشد؟ و آیا فرد جوان به همان اندازه به تامین (چه از نظر شغلی و چه از نظر جانی و یا مالی) فکر می‌کند که شخص مسن در اندیشه‌ی آن است؟ و یا آیا فرد جوان به اندازه‌ی فرد مسن انتظار احترام و رفتار انسانی دارد؟ می‌بینیم که در هر یک از موارد تمایلات و توقعات متفاوت است، جوان به پیشرفت فکر می‌کند و فرد مسن بیشتر در فکر تامین است و همچنین افراد مسن بیشتر انتظار احترام دارند تا افراد جوان.

پس می‌توانیم بگوییم "سن" خود یکی از عوامل تغییر دهنده توقعات در افراد است. غیر از سن، عوامل متعدد دیگری را می‌توان نام برد که هر یک به نحوی در تغییر و

شناسائی شخصیت نیز پاسخ گفته‌ایم. این را نیز می‌توان اضافه کرد که کاری که به خوب و بد آن توجه کرده و اهمیت می‌دهیم، مسلمًا کاری با ارزش شمرده می‌شود.

- به موقع تشویق نمائید

تشویق اگر به موقع انجام شود، باعث رشد و گسترش رفتار مطلوب در فرد می‌شود، کسی که کار فوق العاده‌ای انجام داد، باید مورد توجه قرار گیرد تا با دلگرمی بیشتر به چنین کارهایی ادامه دهد.

خوب است اضافه کنیم که تنبیه به موقع نیز از عواملی است که باعث حذف یا واپس زدن رفتار نامطلوب می‌گردد ولی یقیناً تشویق، روش مؤثرتر و بهتری است. به هر حال تشویق اگر به موقع انجام نشود باعث دلسربدی فرد شده و چه بسا که نتیجه معکوس نیز داشته باشد؛ مثل مواقعي که تشویق، آنقدر با تأخیر انجام می‌شود که فرد، رفتار مورد نظر را ترک کرده و یا حتی قبل از دریافت تشویق، رفتار نامطلوبی نیز از او سر زده است.

- از تغییراتی که در وضع افراد مؤثر است قبلآگاهشان سازید

اعمال هر گونه تغییری که به نحوی در وضع افراد مؤثر و یا به آنان مربوط باشد بدون تفهیم علت تغییر به آنان، باعث می‌شود که افراد امنیت شغلی خود را در خطر بینند و این فکر باعث خواهد شد ناخودآگاه در مقابل تغییر، واکنش و مقاومت نشان دهند و به طور واقعی، خود و امنیت شغلی خودشان را به خطر اندازن. واکنش‌های حاصل از عدم رعایت جنبه انسانی موضوع، نیز باعث مقاومت در مقابل تغییرات و در نتیجه عکس العمل‌های نامطلوب خواهد شد. با انسان‌ها نمی‌توان مانند میز و صندلی رفتار کرد. آنها انتظار دارند که به آنها اهمیت داده شود و مواردی که به آنان مربوط است با آنها در میان گذاشته شود. در غیر این صورت حتی اگر موضوع برای آنها منافعی هم در برداشته باشد باز هم امکان مخالفت و مقاومت وجود دارد. تغییرات، خواه در نحوه اعمال سیاست‌های تشویق و تنبیه

چگونه باید با آنها رفتار کنیم هنوز پاسخ داده نشده است، برای رفتار مناسب و داشتن رابطه خوب و انسانی، لازم است اصول پایه رفتار با دیگران را بشناسیم و بر آن اساس با دیگران ارتباط برقرار کنیم. اصول مورد نظر عبارتند از:

افراد را از وضع کارشان مطلع سازید.
به موقع تشویق نمائید.
از تغییراتی که در وضع افراد مؤثر است قبلآگاهشان سازید.
از استعداد و قابلیت افراد به بهترین نحو استفاده نمائید.

رفتار سربست یا
پایه‌های اساسی
ایجاد روابط خوب

جدول ۲-۲

- افراد را از وضع کارشان مطلع سازید

فرد باید بداند که کارش چگونه است؟ آیا کاری که انجام می‌دهد مورد قبول است یا خبر؟ عیب کارش چیست؟ و یا کارش چه محسناتی دارد؟ ما نیز خود باید بدانیم که از او چه می‌خواهیم. کار خوب، از نظر ما چیست و کار نامطلوب، کدام است؟ به عبارت دیگر قبل از هر چیز باید تکلیفمان را با خودمان روشن کرده باشیم. باید معیارها و استانداردهای کمی و کیفی دقیق و معینی برای کار تعیین و در اختیار افراد بگذاریم. آنگاه با آگاه کردن آنان از وضع کارشان، برای پیشرفت کار، آنها را راهنمایی کنیم.

اگر فرد را از وضع کارش مطلع نماییم، به توقع تامین، در فرد پاسخ مثبت داده‌ایم، زیرا با آگاهی یافتن از معایب کارش، آنها را رفع نموده و از خطر تنزل پایه و حقوق و یا اخراج و از دست دادن کار در آمان می‌ماند. شاید هم با بر طرف کردن عیب کارش بتواند افزایش حقوقی نیز دریافت نماید و نیز اگر محسنات کارش را بداند باعث می‌شود آنرا تعمیم داده، در کارش پیشرفت نماید. همچنین، چون آگاه کردن فرد از وضع کارش بدون شناسائی و اطلاع از وضع کار او میسر نیست، پس می‌توان کار علاوه بر تامین و پیشرفت به نیاز

رهبری و ایجاد رابطه خوب با سایرین

یک سرپرست علاوه بر افراد خود با افراد دیگر نیز روابطی برقرار می‌کند. کسانی مثل بالادستان، سرپرستان دیگر، امور اداری، مالی، فنی، نمایندگان کارگران، انجمان‌ها و شوراهای بارزsan و بازدیدکنندگان و امثال آنها. این درست است که ایجاد رابطه سالم با زیردست از اهمیت زیادی برخوردار است ولی ارتباط با سایرین نیز نه تنها کم اهمیت نیست، بلکه این ارتباط به طور غیر مستقیم بر روی روابط سرپرست با افرادش نیز اثر می‌گذارد. برای مثال سرپرستی که با مدیر خود نمی‌تواند رابطه خوبی ایجاد نماید، برای تامین بعضی از خواسته‌های افراد یا کمبودهای واحد خود و نظایر آنها که موافقت بالادستان مورد نیاز است، دچار مشکل خواهد شد و این موضوع در دراز مدت افراد را نسبت به سرپرست بدین کرده و روابط آنها را تیره خواهد کرد.

با این اعتقاد که یک سرپرست نه تنها با زیردست بلکه با همه کسانی که به نحوی سر و کار دارد باید رابطه حسنۀ ایجاد نماید، این سوانح مطرح می‌شود که آیا اصول ایجاد روابط خوب، تنها برای ایجاد روابط سالم با زیردست به کار برده می‌شود یا در موارد دیگر نیز می‌تواند مفید واقع شود؟ در پاسخ می‌توان گفت اصول ذکر شده با کمی تغییر و متناسب با هر مورد می‌تواند برای سایرین نیز به کار گرفته شود. در این زمینه برای ایجاد رابطه حسنۀ با موفق باشد:

- مدیر را از وضع کارش مطلع سازید.

مدیر بخش‌نامه‌هایی صادر می‌کند، توصیه‌ها و پیشنهادهایی دارد و دستوراتی می‌دهد. سکوت ما درباره نتیجه خوب یا بد هر یک از آنها، مدیر را برای تصمیم‌گیری‌های بعدی سرگردان یا دچار اشتباه خواهد کرد. شاید بعضی سرپرستان از تذکر اشتباهات به مدیران

در مؤسسه باشد یا در روش‌های کار، محل کار، نحوه بکارگیری ماشین‌ها و ابزار، و خواه در وضعیت شغلی خاص فرد باشد. در هر صورت آگاه کردن افراد از تغییرات می‌تواند پاسخگوی انتظاراتی چون رفتار انسانی، شناسائی شخصیت، تامین و حتی پیشرفت باشد.

- از استعداد و قابلیت افراد به بهترین نحو استفاده نمائید
بسیاری از افراد دارای زمینه مساعدی برای پیشرفت هستند. اگر علاقه و استعدادهای آنان شناسائی شده و زمینه برای رشد و شکوفایی آنها فراهم شود، چه بسا که آینده این افراد دگرگون گردد.

سرپرستی که در تلاش برای جستجو و شناسائی استعدادهای مناسب در میان افراد خود باشد، ضمن شناسائی شخصیت افراد، با رفتار انسانی خود به افرادش فرصت و میدانی برای نشان دادن ابتکار داده، زمینه را برای پیشرفت و تامین آنان فراهم کرده است و برای کاری که انجام می‌دهند نیز ارزش قائل شده و می‌توان گفت با این رفتار به تمام توقعاتی که فرد از او دارد پاسخ مثبت داده است.

به کارگیری پایه‌های اساسی ایجاد روابط خوب که شرح آن گذشت به سرپرستان این امکان را می‌دهد که ضمن کاهش مشکلات در روابط انسانی، با ایجاد روابط خوب و محیط روانی سالم، زمینه را برای افزایش بهره‌دهی و تولید بیشتر و بهتر آماده نماید. البته باید یادآور شد که هر یک از این چهار اصل باید متناسب با خصوصیات هر فرد به کار گرفته شود تا نتیجه مطلوب حاصل گردد!

پیش‌بینی مشکلات در روابط انسانی و جلوگیری از بروز آنها

بکارگیری پایه‌های اساسی ایجاد روابطه خوب، می‌تواند روابط حسن را در قسمت برقرار نموده و درگیری‌ها و مسائل را کاهش دهد. با وجود این نمی‌توان انتظار داشت که هیچ گاه مسئله‌ای اتفاق نیفتد. مسئله کلأ به حالتی اطلاق می‌شود که خارج از روال عادی کار بوده و سرپرست را وادار به تفکر و تصمیم گیری نماید. اگر مسئله مربوط به روابط انسانی باشد، موضوع حساس تر و پیچیده تر است و سرپرست باید با دقت و هوشیاری بیشتری به حل آن اقدام نماید.

مسائل سرپرستی را از نظر زمان، پیش‌بینی و برنامه‌ریزی برای حل آنها می‌توان در سه گروه مسائل روزانه، جاری و نهفته دسته بندی نمود.

مسائل روزانه

مسائلی هستند که به طور غیرمنتظره و ناگهانی با آنها مواجه می‌شویم، مثلاً کارگری که برای انجام کار واجبی قرار بوده است چند ساعتی اضافه کار کند، ناگهان در لحظه شروع کار اطلاع می‌دهد که مایل نیست برای اضافه کاری بماند. این گونه مسائل ناگهان اتفاق می‌افتد و بلافاصله نیز باید نسبت به حل آنها اقدام نماییم، در غیر این صورت تولید، دچار وقفه خواهد شد.

مسائل جاری

مسائل جاری مسائلی هستند که قبل از وقوع آنها اطلاع داریم، مثلاً می‌دانیم که دو نفر از افراد قصد دارند در هفته آینده به مرخصی بروند. برای حل این گونه مسائل باید از قبل و در فرصتی که تا وقوع آنها وجود دارد، برنامه‌ریزی و اقدام نمود. اگر در زمان مناسب نسبت به حل مسائل جاری اقدام نشود، مسائل جاری به مسائل روزانه تبدیل خواهند شد.

اصول سربرستی

خاطره خوشی نداشته باشند. چنین سرپرستانی باید مشکل را در نحوه گفتن جست و جو کنند نه در گفتن اشتباہات.

- مدیر را به موقع تشویق نمایید.

یک سرپرست معمولاً نمی‌تواند برای موفق خود که کاری شایان تقدیر کرده است تقاضای تشویق مالی یا کتبی نماید ولی مسلماً می‌تواند با نگاه، رفتار و کلمات تشکر آمیز از مدیر قدردانی به عمل آورد.

- از تغییراتی که در وضع مدیر مؤثر است، قبل آگاهش سازید.

هر تغییر و تحولی در قسمت که به نحوی ممکن است در کار مدیر مؤثر باشد، باید قبل از اطلاع او برسد. آنچه درباره پیشگیری از واکنش منفی و مقاومت در افراد گفته شد درباره موفق نیز صادق است.

- از استعداد و قابلیت مدیر به بهترین نحو استفاده نمایید.

مدیر نیز مانند هر فرد دیگر، از این که توانایی‌هایش شناخته شده و به کار گرفته شود خوشحال می‌شود. البته منظور این نیست که برای هر کار جزئی از موفق کمک بخواهیم، بلکه موفق باید بداند که کاری را که از او خواسته‌ایم در توان ما نبوده است و باید هم باشد.

- با مدیر باید طبق خصوصیات فردیش رفتار کنید.

درباره افراد گفته شد که هر یک از اصول ایجاد روابط خوب باید متناسب با خصوصیات فردی آنها به کاربرده شود. این اصل درباره موفق نیز باید عیناً رعایت شود. بنابراین باید شناخت کاملی از مدیر داشته باشیم و گرنه در به کاربردن پایه‌های اساسی ایجاد روابط خوب دچار مشکل خواهیم شد.

مسائل نهفته

این نوع مسائل، که از مهم‌ترین مسائل سرپرستی هستند به مسائلی گفته می‌شوند که سرپرست باید امکان وقوع آنها را حدس بزند. کارگری که استحقاق ارتقاء به کار مهم‌تری را دارد و سرپرست به دلیل اینکه جانشینی برای او وجود ندارد با ارتقاء وی موافقت نمی‌کند، هر آن، ممکن است برخورد نامناسبی با سرپرست ایجاد کند، یا از انجام کار سریچی نموده، و یا به تدریج دلسوز شده و کارش افت نماید. در هر صورت، اگر سرپرست این چنین احتمالاتی را از قبل در نظر نداشته و به فکر چاره نباشد، مشکل نهفته‌ای را که به سادگی می‌توانست در فکر چاره آن باشد به چند مسئله روزانه و جاری و پیچیده‌تر تبدیل خواهد کرد. وقتی کارگر مورد نظر به خاطر احقاق حق خود، از انجام کار، سریچی کند، ضمن تحمل یا برخورد با تأثیرات جنبی بد تمرد، چون جانشینی برای این کارگر آماده نکرده‌ایم باید کاری کنیم که (مثلاً با تعیین تاریخ قطعی ارتقاء) رضایت او را برای ادامه کار، تا آماده شدن جانشین، جلب نمایم و گرنه تولید چار وقه خواهد شد (مسئله روزانه). پس از آن با استفاده از مهلتی که تعیین شده است به آموزش و آماده نمودن جانشین برای او بپردازیم. (مسئله جاری)

همان طور که اشاره شد چنین حالت‌هایی، اثرات جانبی بدی نیز خواهد داشت که خود مسائل جاری و روزانه دیگری را به وجود خواهد آورد. کارگرانی با مشاهده این برخورد و پیامدهای آن، بدون درک صحیح وضعیت، ممکن است به امید بدست آوردن منافع بیشتر، مشکلاتی به وجود آورند و کارگر مورد نظر نیز از این پس این تصور برایش به وجود می‌آید که خواسته‌هایش با برخوردهایی از این دست حاصل خواهد شد.^۱

۹۷۹۱
۱۳۸۴

چگونه باید مشکل را حل کنیم

هر یک از کارکنان مشکلات خاص خود را دارد. گرفتاری کارمندان را باید از زاویه دید آنها نگاه کرد. برای اینکار خودتان را به جای آنها بگذارید و تا جایی که ممکن است تلاش کنید مسائل آنها را حل کنید. روحیه حل کردن مسائل دیگران مهم است، هر چند که ممکن است مسئله اصولاً قابل حل نباشد؛ اما کارمندان از این که شما سعی کرده‌اید مسئله‌شان را حل کنید خوشحال خواهند شد.

برای حل مشکل به روش علمی سرپرست قبل از هر چیز باید هدف را به روشی تعریف کند. با تعیین هدف، راه و مسیر حل مشکل بشرح زیر می‌باشد:^۱

مرحله اول- اولین قدم برای حل مشکل، پیدا کردن حقایق مربوط به مسئله است.

- سوابق مشکل را بررسی کنید.
- به مقررات و رسوم محل توجه کنید.
- با افراد آگاه گفتوگو کنید.
- به نظریات و احساسات افراد پی ببرید.

طمئن باشید تمام حقایق را به دست آورده و هدف را تعیین کنید.

مرحله دوم- اطلاعات را بسنجد و تصمیم بگیرید:

- اطلاعات به دست آمده را با هم ارتباط دهید.
- تاثیر وقایع را روی یکدیگر در نظر بگیرید.
- چه باید کرد؟
- روش‌های رایج و سیاست‌های سازمان را در نظر بگیرید.
- تاثیر اقدام خود را بر روی فرد، گروه و کار در نظر بگیرید.

۱- خوش دامن، رضا و ابراهیمی جمارانی، مسعود. آموزش اصول سرپرستی. انتشارات تورنگ ۱۳۸۴، ص ۴۶

می‌آموزد" مبادا که نیکوکار و بدکار در نزد تو یکسان باشند، که آن، رغبت نیکوکار را در نیکی کم کند و بدکار را به بدی وادر نماید؛ و درباره هریک از آنان، آن را عهده دار باش که او بر عهده خود گرفت.^۱

نظرارت در سازمان وظیفه هر مدیر از ریاست عالی یک موسسه تا سرپرستان و مدیران پایه است. پاره‌ای مدیران به ویژه در رده‌های پایین فراموش می‌کنند که مسئولیت ابتدایی کاربرد نظرارت به عهده مدیران اجرایی طرح‌ها و بر نامه‌ها است. گاه‌گاهی به سبب قدرت و اختیارات مدیران رده بالا و مسئولیت‌های پدید آمده از آن در باره وظایف نظرارتی مدیران عالی به اندازه‌ای پافشاری و تأکید می‌شود که گمان می‌رود نیازی به کاربرد نظرارت در رده‌های پایین نباشد. با آنکه دیدگاه نظرارت در میان مدیران گوناگون متفاوت است، همه‌ی مدیران مسئولیت اجرایی طرح و برنامه را به عهده دارند و از این رو نظرارت وظیفه بنیادی هر مدیر در هر رده مدیریت است.^۲ در سازمان‌ها نظرارت هنگامی مورد استفاده قرار می‌گیرد که تمایل داریم تطابق عملکرد افراد با استاندارد را تعیین کنیم، برای تعیین اینکه آیا عملکرد فردی در حد استانداردهای قابل قبول است، ما ابتدا نیاز به مشاهده این مسئله داریم که آنها چه می‌کنند یا چه کرده‌اند. تنها در آن صورت است که می‌توانیم راجع به عملکرد آنها قضایت نماییم. نظرارت ممکن است با "اعمال پلیسی" و یا "جاسوسی کردن" مقایسه گردد. ولی از دیدگاه مثبت، سرپرست نه یک پلیس است و نه جاسوس، بلکه یک معدنکار است که به دنبال طلا می‌گردد.

در واقع نظرارت کردن، فرایندی است که شامل مشاهده و قضایت درباره رفتار کلی کاری هر یک از کارکنان و وظایف آنها، بطور مجزا، می‌باشد.

۱- تهرانی، دلشناد، ارباب امانت، ص ۱۶۷.

۲- هرونند کونتز، سیریل اودانل، اصول مدیریت، جلد دوم، طوسي، محمد علی، ص ۲۸۸

} - هدف را فراموش نکنید.
در گرفتن تصمیم شتاب نکنید.

مرحله سوم - بعد از تصمیم‌گیری، مرحله اجرای آن فرا می‌رسد، در این حال باید برای ما روشن باشد که:

- آیا به تنهایی باید اقدام نمود؟
- آیا نیاز به کمک دارید؟
- آیا لازم است اقدام خود را به اطلاع مافوق تان برسانید؟
- به دنبال انتخاب زمان مناسب برای اقدام باشید.

مسئولیت خود را به گردن دیگری نیندازید.
مرحله چهارم - پیامدها را بررسی کنید:

- بعد از چه مدققی بررسی خواهید کرد؟
- در چه فواصلی نیاز به بررسی است؟
- تغییرات را در کار، رفتار و روابط افراد در نظر داشته باشید.
- آیا با این اقدام به هدف رسیده‌اید؟

نظرارت بر افراد

مدیر به منظور توجه به روابط انسانی و برخورد مناسب با کارکنان باید بر نحوه عملکرد آنان نظرارت داشته باشد. زیرا ارزشیابی عملکرد کارکنان و فرق گذاشتن میان خدمتگزاران و سهل انگاران در نظام اداری، امری اساسی در شکل گیری اخلاق اداری است و ارزش‌نهادن به کار خوب و عملکرد مثبت کارکنان و قدردانی درست از ایشان، انگیزه خیر و صلاح و خدمتگزاری را در آنها تحکیم می‌کند و رشد می‌دهد و بی‌توجهی به این امر، آفتش بزرگ برای اخلاق اداری است. امام علی (ع) در عهد نامه مالک اشتر چنین

در حقیقت عدم اطلاع سرپرست از اینکه کارکنان، نظارت و نیازهای استاندارد را نفهمیده‌اند غیر قابل بخشش است.

$$\text{نظارت} = \text{قضاؤت} + \text{مشاهده}$$

$$\text{قضاؤت} = \text{مقایسه} \text{ و مطابقت عملکرد با الزامات استاندارد مورد نظر}$$

شاید بتوان گفت یکی از مشکلات سرپرستان در ارزشیابی کارکنان، مشخص نکردن استانداردها برای آنها است. درین صورت نمی‌توانند پاسخگوی کارکنان در قبال نحوه ارزشیابی از عملکرد آنها باشند.

به منظور ارزشیابی و نظارت رعایت مواد زیر ضروری می‌باشد:

✓ - از پیش اطمینان حاصل نمایید که کارکنان استانداردها را می‌دانند. استاندارد کردن یک شغل یا یک فعالیت، توصیف کننده ملاک‌ها و مواردی است که برای حصول اطمینان از انجام درست کار استفاده می‌شود، که لازم است کارکنان با استاندارد مورد نظر آشنا باشند و بدانند چه کاری با چه استانداردی از آنها انتظار می‌رود.

✓ - بر سر چگونگی بازبینی و بازررسی هر وظیفه، با کارکنان به توافق برسید. آسانترین راه برای پیروز شدن بر مقاومت کارکنان در برابر نظارت، درگیر کردن آنها در تصمیم‌گیری درباره این است که کارشنان چگونه و در چه دوره زمان‌هایی بازررسی خواهد شد.

✓ - روند مشاهده را به اجرا در آورید و در صورت نیاز آنها را ثبت نمایید. بدین معنی که خودتان ببینید و به آنچه دیگران می‌گویند بسته نکنید.

✓ - سپس قضاؤت نمایید. قضاؤت خود را با استانداردهای توافق شده مقایسه کنید.

دلایل ارزشیابی کارکنان

ارزشیابی یا ارزیابی عملکرد کارکنان،^۱ به چهار دلیل اساسی انجام می‌شود:

۱- تشخیص نقاط قوت و ضعف کارکنان، تا بتوانند نقاط قوت را تقویت و نقاط ضعف را رفع نمایند.

۲- آگاه ساختن کارکنان به کیفیت و چگونگی کار خود. کارکنان دوست دارند که بدانند کارهای آنها خوب یا بد دانسته می‌شود؟

۳- ارائه یک روش عادلانه و بدون تبعیض برای تعیین شرایط ارتقاء و انتقال.

۴- ایجاد آگاهی درباره انتظارات سرپرست از کار کارکنان و برقراری یک رابطه قوی بر اساس اعتماد متقابل بین سرپرست و کارکنان.

چگونه عملکرد را نظارت کنیم

نظارت بر عملکرد شامل مشاهده ملاک‌ها و نشانه‌های میزان عملکرد و مقایسه آن با استانداردهای تعریف شده است. باید توجه داشت که در برخی از زمان‌ها عملکرد افراد رضایت‌بخش است؛ یعنی میزان و نحوه آنها برابر با استانداردهایی است که برای آنها تعیین شده و یا از آن تجاوز می‌کند. ولی در برخی از اوقات آنها زیر استاندارد کار می‌کنند. بنابراین وجود استاندارد برای نظارت الزامی است. زیرا اگر استانداردهای عملکرد تعیین نشده باشد ما به هیچ وجه نمی‌توانیم عملکرد را نظارت کنیم. مایوس‌کننده‌ترین نوع سرپرستی و مدیریت را افرادی ارائه می‌دهند که استانداردهایی برای عملکرد تعیین نمی‌نمایند. به این ترتیب افراد زمانی پی می‌برند اشتباه کرده‌اند که آن را مرتکب شده‌اند.

اصول سربرستی

در نهایت عملکردی که مطابق با استاندارد است باید شناخته و از آن تقدیر گردد و با عملکردهای پایین تر از استاندارد نیز باید مقابله نمود و به گونه‌ای مناسب‌آنرا اصلاح کرد.^۱

سربرستی

نظارت و تأثیر معکوس آن بر افراد

چگونگی اعمال نظارت، مهمترین مسئله شغل مدیریت است. اگر نظارت شدید بر کارمندان داشته باشیم ممکن است به واکنش‌های نامطلوب کارمندان منجر شود. "المربوراک"^۲ می‌گوید: "مدیران اغلب سعی دارند برای بهبود کارایی واحدشان نظارت‌های شدیدتری را وضع کنند. اگر چه این نظارت‌های شدید ممکن است در کوتاه مدت به بهبود عملکرد منجر شود اما اغلب باعث تضعیف روحیه کارمندان و غیبت‌های زیاد می‌شود." به عبارت دیگر، عملکرد سیر نزولی طی می‌کند. سپس با تنزل عملکرد مدیریت با وضع نظارت‌های شدیدتر واکنش نشان می‌دهد. این عمل به نوبه‌ی خود در میان بخشی از کارمندان به احساس بیزاری، ضعف بیشتر و تلاش برای در هم شکستن سیستم منتهی می‌شود.^۳ "ادوارد لاور" و "جان راد" معتقدند کارمندان برای مقاومت در مقابل سیستم‌های کنترل و نظارت و در هم شکستن آنها روش‌هایی بکار می‌برند که عبارتنداز:

۱- رفتار اداری خشک و غیر قابل انعطاف

در این مورد افراد کوشش‌های خود را روی نقاطی که تایج اندازه‌گیری می‌شود متمرکز می‌کنند. این رفتار حاکی از این است که خود را در مقابل سیستم نظارت خوب جلوه دهند. لذا تلاش خود را به نقاط مورد سنجش بیشتر متوجه می‌کنند و اغلب هدف‌های مهمتر سازمان را فراموش می‌کنند.

۱- کیوسینز، پیتر، چگونه سربرست برتری باشیم، ص ۹۸-۹۴

2- Elmer. Burack

۳- دسلر، گری، مبانی مدیریت، جلد دوم، مدنتی، داود، صص ۲۵۱ و ۲۵۲

۲- رفتار استراتژیک

رفتار استراتژیک یعنی تمایل افراد به تهیه اطلاعات به نحوی که این اطلاعات در محدوده زمانی معین خواشیدند جلوه کند. بدین معنی که آنها سعی می‌کنند شکل ظاهر کار را درست جلوه داده تا نظر مافوق را جلب کنند. (خوب جلوه دادن خودشان در کوتاه مدت)

۳- گزارش اطلاعات غلط و بی‌اعتبار

بعضی اوقات کارمندان فقط از طریق گزارش اطلاعات نادرست و نامعتبر سیستم را می‌کوبند.^۱ در این حالت نه تنها کارمند تلاش نمی‌کند که اطلاعات به نحو صحیح ارائه گردد، بلکه با ارائه اطلاعات غلط و نادرست سازمان را بی‌اعتبار جلوه می‌دهد.

توصیه‌هایی برای افزایش دفعات نظارت

در موارد زیر توصیه می‌شود که سرپرست بر نظارت خود بیفزاید:

- فرد برای انجام کار بی‌تجربه است و هیچگاه چیزی شبیه آن را انجام نداده است.
- وظیفه و کار مورد نظر مملو از ریسک و یا پر خطر است.
- عملکرد فرد در مورد انجام وظیفه به هر دلیل نقصان یافته است.
- فرد اظهار عدم اعتماد به نفس می‌کند.(مثالاً مراجعت پس از مرخصی بیماری)

توصیه‌هایی برای کاهش دفعات نظارت

- عملکرد فرد در مورد انجام وظیفه، پیشرفت مستمری را نشان دهد.
- فرد توانایی و تمایل به انجام وظیفه از خود نشان دهد.
- فرد نشان دهد توانایی نظارت بر عملکرد خود را دارد و آماده کمک گرفتن است.

۴- موفقیت آنها، موفقیت شماست.

اجازه بدھید کارکنان شما طعم موفقیت را بچشند. وقتی آنها موفقیت را مزه می‌کنند و شما صمیمانه این موفقیت را با آنها در میان می‌گذارید، شرایط را به گونه‌ای ایجاد می‌کنید که کارکنان شما به موفقیت‌های پشت سر هم می‌رسند.

۵- با روی خوش اشتباه‌های کارکنانتان را ببخشاید.

ضرب المثلی است که می‌گوید: "حتی مداد مدیر عامل هم مداد پاک کن دارد" یعنی حتی مدیر عامل هم می‌تواند اشتباه کند.

همکاران شما انسان هستند، انسان‌ها جملگی دارای نقاط ضعفی هستند. وقتی می‌دانید این نقاط ضعف در نهاد کارکنان شما هم وجود دارد، آن را در موردشان لحاظ کنید و از جنبه‌های مثبت آنها بهره بگیرید.

۶- گروه خود را در شمار برندگان درآورید.

ضرب المثلی است که می‌گوید "یک دست صدا ندارد." در یک ضرب المثل ژاپنی نیز آمده "کار به اتفاق به نتیجه مطلوب می‌رسد." هر ایده‌ای برای این که موفق از کار درآید، باید از سوی کارکنان درک و از ناحیه آنها حمایت شود. در یک مسابقه قایق‌رانی، قایقی برنده است که پاروزنان هماهنگ با هم و البته با بیشترین قدرت پارو بزنند.

ده قاعده در زمینه روابط انسانی

- با کارکنان خود حرف بزنید. لحن خوش و شاداب داشته باشید.
- به کارکنان خود تبسم کنید. اخم کردن ۷۲ عضله را در گیر می‌کند و در حالی که برای تبسم تنها به چهارده عضله احتیاج دارد.
- اشخاص را به اسم صدا بزنید، بهترین موسیقی برای گوش، شنیدن نام خود است.
- دوستانه باشید.

چگونه یک سرپرست می‌تواند بر عزت نفس کارکنانش بیفزاید؟

اگر سرپرستی بخواهد بر عزت نفس کارکنانش بیفزاید، باید اصولاً باور داشته باشد که کارکنان، علاقمند به کارند و کار هدفمند را دوست دارند و این کاری نیست که بتوان در عرض یک یا دو روز آن را انجام داد. این اقدامی است که باید پیوسته و مستمر باشد.

برای این کار به عنوان سرپرست باید:

- ۱- متوجه کار درست و خوب آنها باشید و به آن کارها اشاره کنید. خوب نگاه کنید، خوب بشنوید و هر اقدامی را که خوب دیدید از آن تمجید کنید. در این مورد نه تنها باید رفتار خوب را شناسایی کنید، بلکه در تایید آن نیز حرف بزنید.
- ۲- به کارکنان خود احساس امنیت خاطر بدھید.

به آنها آموزش بدھید. به آنها پول بدھید. تشویق شان کنید، به آنها رضایت شغلی بدھید و از همدمی اینها مهم‌تر به آنها احترام بگذارید. به آنها همان چیزی را بدھید که انتظار دارید رئیس تان به شما بدهد. در زمینه کارهایی که برای کارکنانتان می‌توانید انجام دهید، محدودیتی وجود ندارد. همیشه پول و زمان مطرح نیست. هر کاری که می‌کنید در آن احساس به خرج دهید.

- ۳- بالکو شدن به کارکنانتان در من نظم و ترتیب بدھید.
- وقتی می‌خواهید نیروی انسانی خود را بسازید، باید آنها را با نظم و انصباط معنی دار آشنا کنید و برای این کار هر مدیری باید خود یک الگو و یک سرمشق باشد. اگر ساعت کارتان ۹ صبح است و شما ساعت یازده به محل کار خود می‌آید، حتی اگر کارکنان شما ساعت نه بیانند برای کارشان دل نمی‌سوزانند.

است که حافظ سلامت و قوت نظام اداری و مایه پیوند دلهاست. دادورزی برترین خصلتهاست.

در دیدگاه امام علی (ع) بدترین صورت روابط انسانی این است که افراد خواهان دادورزی باشند و خود بی انصاف نمایند. «ناراست ترین راه و رسم این است که خواهان داد ورزی باشی و با مردمان داد نورزی».^۱

اسلام، دینی است که بر پایه قسط^۲ و عدل استوار است و طبیعاً روابط کاری را نیز آنچنان تنظیم می‌نماید که قسط اقامه شود. لذا یک مدیر اسلامی موظف است که با هماهنگ کردن و برقرار نمودن روابط عاطفی درون سازمانی و با استفاده هر چه بیشتر از این روابط در تفہیم رسالت کاری افراد و افزایش معنویت در وجودشان آنچنان عمل کند که فرد، تولید کاری خود را تنها در خدمت تولید جامعه بداند.

نظام اقتصادی اسلام نیز با توجه به هدف، متعالی آفرینش به گونه‌ای است که در آن کارگر مجبور نباشد تن به کاری بیش از حد متعارف و معمول برای گذراندن زندگی بدهد؛ زیرا در شرایط عادلانه هر کس می‌تواند در مقابل کاری که انجام می‌دهد درآمد کافی جهت تامین امکانات زندگی داشته باشد و چنانچه افرادی به دلایل موجه موفق به تامین وسایل معيشت خود نشوند دولت اسلامی زندگی آنان را تامین خواهد کرد. از طرفی تعالیم دینی، انسان‌ها را از حرص و آرزو توجه بیش از حد به ظواهر زندگی بر حذر می‌دارد و آنان را طوری تربیت می‌کند که رفع نیازهای مادی را به عنوان مقدمه‌ای برای رشد و تکامل

۱- «اجور السیره ان تنصف من الناس و لا تعاملهم به»، ر.ک. دلشناد تهرانی، مصطفی، ارباب امانت، انتشارات دریا، چاپ هشتم، ص ۲۰۶.

۲- قسط عبارتست از سهم واقعی هر کس یا هر گروهی از مجموعه مواهب مادی و معنوی و امکانات اجتماعی در مقابل نتشی که در جامعه بر عهده دارد.

۳- افجهانی، سید علی اکبر، مدیریت اسلامی، صص ۱۰۲ و ۱۰۳

- صمیمی باشید. حرف‌های خوشایند بزنید.
- به کارکنان خود صمیمانه علاقه مند باشید.
- تا می‌توانید حسن‌جویی کنید. در تعریف از کارکنان خود حرف بزنید.
- نسبت به احساسات دیگران ملاحظه کار باشید. احساسات دیگران را رعایت کنید.
- هوشیار و گوش به زنگ باشید و تا حد امکان به دیگران خدمت کنید. کاری که برای دیگران انجام می‌دهید، از اهمیت فراوان برخوردار است.
- خوش مشرب باشید. متواضع باشید، صبور باشید.^۱

واژه‌ها و جملات مهم در روابط انسانی:

- "می‌پذیرم که اشتباه کرده ام."
- "کارت را به خوبی انجام دادی."
- "شما چه نظری دارید؟"
- "خواهش می‌کنم."
- "متشرکرم."
- "ما"^۲
- I admit I made a mistake
You did a good job
What is your opinion?
If you please
Thank you
We

اصول اقتصادی اسلام در مورد کار و روابط کاری

رعایت عدل و انصاف در روابط انسانی و مناسبات اداری و خدمتگزاری مردمان، اصلی است که بدون آن، نظام اداری از صورت انسانی بیرون می‌آید. حاکمیت عدالت در نظام اداری و پاس داشتن آن و حفظ حقوق دیگران همانند حقوق خود، مهمترین قاعده‌ای

۱- فراچه داغی، مهدی، جادوی مدیریت، ص ۹۵

۲- همان ص ۹۶

کردن، آزاد مردان با شخصیت را به صورت مردانی خوار و ذلیل بار می‌آورد.^{۱۰} و همچنین گفته شده است "خدا از جوان بیکاره بیزار است و چنین کسی مورد غضب الهی است."^{۱۱}

۳- در نظر گرفتن شرایط مناسب کاری

کار مضر در اسلام ممنوع است. از نظر اسلام هر کار و عمل اقتصادی باید مشروع بوده یعنی برای مردم سودمند باشد و به کسی زیانی وارد نیاورد.^{۱۲} در اسلام اساساً کار به چند طبقه حلال، حرام، مکروه و ... تقسیم بندی شده است.

در اسلام آمده است "خداآنده دوست دارد هر کس از شما دست به کاری می‌زند آنرا خوب و استوار انجام دهد."^{۱۳} بنابراین در اسلام کارگر به معنای عمومی مکلف است کاری را که بر عهده می‌گیرد اولاً؛ قبل از پذیرش انجام کار در خودش لیاقت و استعداد انجام آنرا بیابد و ثانیاً؛ به صورتی هر چه بهتر که در حد امکان او هست آنرا انجام دهد و کار را سرسری نگیرد.

در اسلام هر نوع استخدامی جایز نیست مثلاً اگر کسی ابزار و آلات صید در اختیار صیاد قرار دهد با این شرط که پس از صید قسمتی از آن را خودش بردارد و بقیه را به مالک آن بسپارد این قرارداد صحیح نیست و مالک فقط حق دارد اجاره آنرا که آن هم معادل استهلاک آن خواهد بود مطالبه کند.^{۱۴}

به کارگر نمی‌توان بیش از حدود و توانایی او کاری تحمل کرد و کارگر نیز مانند سایر افراد جامعه اسلامی طبق توصیه‌ای که اسلام می‌کند بایستی امکان آنرا داشته باشد که

۱- الباطله توقف الحرج العزیز موقف العبد الذلیل(خمینی، روح الله، رساله نوین، ترجمه عبدالکریم بی آزار شیرازی)

۲- ان الله يبغض الشاب الفارغ (همان ص ۲۸)

۳- لا ضرر ولا ضرار في الإسلام (همان ص ۲۶)

۴- ان الله يحب اذا عمل احدكم عملاً ان تنقيه (همان ص ۲۶)

۵- کار و حقوق کارگر، ص ۲۵۷

انسانی خویش تلقی نموده و در نتیجه از اسراف، زیاده روی و ایجاد نیازهای کاذب برای خویش اجتناب می‌نماید.

برخی از مباحثی که در تنظیم روابط کاری در اسلام موثر است به شرح زیر می‌باشد.^{۱۵}

دیدگاه اسلام در مورد کار

برای درک مستله روابط کاری در اسلام، اساساً باید بدایم این مکتب، چه دیدی نسبت به کار دارد. زیرا دیدگاه هر مکتب در مورد موضوع مورد نظر زیر بنای کلیه حقوق و ارزش‌ها و امتیازات برای آن موضوع می‌باشد. در این قسمت به بیان دیدگاه اسلام در مورد کار خواهیم پرداخت.

۱- ارزش عبادت دادن به کار

در اسلام کار عبادت است^{۱۶} و کارگر ارزش مجاهده فی سبیل الله را دارد.^{۱۷} بنابراین ارزشی که برای جهاد و عبادت در نظر گرفته شده را دارا است. بدین ترتیب برخلاف دیدگاه‌های سرمایه داری، کارگر طبقه پست جامعه نمی‌باشد؛ بلکه با ارزش‌ترین قشر اجتماع خواهد بود.

۲- مزمت بیکاری و افراد بیکار

اسلام کسی که در تامین معاش خود سربار دیگران باشد را ملعون دانسته،^{۱۸} از امام علی (ع) نقل شده است "کار نکردن و تن پروری و شانه از زیر کار و مسئولیت خالی

۱- مدرس، سید محمد مهدی، اثرات اجرایی قانون کار، صص ۲۵-۲۷

۲- العباده سبعون جزء افضلها طلب الحلال

۳- الکاد على عبالة کالمجاهد فی سبیل الله (اقتصاد اسلامی ص ۲۹۹)

۴- ملعون من القى کله على الناس

کار خود را بردشت می‌کند و نمی‌تواند تمامی محصول کار خود را به مصرف شخصی برساند.^۲

ج- پرداخت به موقع مزد کارگران

در زمینه موقع پرداخت مزد در شرع مقدس اسلام به دلایل مختلف حقوقی، اجتماعی و روانی تاکید زیادی شده که مزد کارگر باید سریعاً پرداخت شود.^۳ از پیامبر نقل شده حقوق کارگر را قل از اینکه عرقش خشک شود پرداخت نماید؛ زیرا کارگر با دریافت به موقع و سریع مزد خستگی کار از تنفس به در می‌رود و دغدغه و تشویش عدم پرداخت یا دیگر کرد آن او را آزار نداده و نگران نمی‌کند.^۴

شبانه روز خود را چهار قسمت کند و تنها یک بخش آنرا به کار و تامین وسایل زندگی بپردازد.^۱

۴- توجه به دستمزد مناسب

یکی از مسائلی که در تنظیم روابط کاری بسیار موثر است، دستمزد می‌باشد. در این زمینه نیز مطالب زیادی در اسلام وجود دارد که بطور خلاصه به چند مورد اشاره می‌شود:

الف- رضایت طرفین:

میزان دستمزد باید طوری تعیین شود که رضایت طرفین را حاصل نماید و هیچکس نباید دیگری را اغفال نموده و از بی خبری اش در تضییع حقش استفاده کند و یا مورد سوء استفاده واقع شود. "لا تظلمون و لا تظلمون" از قول امام ششم نیز روایت شده است که فرمودند: کسی که به روز قیامت ایمان دارد نباید کارگر را قبل از تعیین مزد او بکار گمارد. در اسلام نه تنها باید در برابر انجام کار مزد پرداخت شود بلکه این مزد باید مناسب و شایسته انجام کار مورد نظر باشد. بنابراین اگر مزد مورد نظر مناسب و در خور آن کار نباشد نوعی استثمار و بهره کشی از کارگر محسوب شده که شرعاً و قانوناً حرام و منع گردیده است. پیامبر اکرم (ص) در آخرین خطبه خویش قبل از وفاتشان فرمودند: "کسی که به کارگری ستم روا دارد و مزدی که شایسته کار اوست نپردازد خداوند عمل او را تباہ ساخته و بوی بهشت بر او حرام می‌گردد."

ب- مبنای مالکیت در اسلام

مبنای مالکیت در اسلام کار است.^۱ اگر چه مالکیت از طرق دیگر از قبیل انتقال، هبه، ارث و ... نیز تحقق پیدا می‌کند. از طرفی در اسلام هر کس فقط بهره و سهمی از نتایج

۱- اجتهدوا ان یکون زمانکم اربع ساعات: ساعه الله لمنا جاته ساعه‌الامر المعاش و...رج به درآمدی براقتاد نوین

دفتر همکاری حوزه و دانشگاه ۱۴۶۰، ص ۲۰۴

۱- "لیس للانسان الا ما سعى"، "الزرع للزارع و لو كان غاصبا"

۲- "للرجال نصيب مما اكتسبوا و للناس نصيب مما اكتسبن"

۳- "اعطوا لا جير حقه قبل ان يحلف عرقه"

۴- مدرس، سید محمد مهدی. اثرات اجرایی قانون کار. ص ۲۶

خود آزمایی

- ۱- با ذکر مثالی تاثیر سن و تحصیلات را بر توقعات انسان بیان کنید.
- ۲- امام علی (ع) در زمینه مزمت بیکاری و افراد بیکار چه فرموده‌اند؟
- ۳- برای ایجاد رابطه با ماقوّق انجام چه اقداماتی از طرف سرپرست مفید می‌باشد؟
- ۴- پایه‌های اساسی ایجاد رابطه خوب با دیگران چیست؟
- ۵- کارکنان از سرپرست خود چه توقعاتی دارند؟
- ۶- نظریه سلسله مراتب نیازها را با نظریه بهداشت انگیزش هرزبرگ مقایسه کنید؟
- ۷- از نظر اسلام، در تعیین دستمزد رعایت رضایت طرفین تا چه حد اهمیت دارد؟
- ۸- چرا دو کارمند ممکن است واکنش‌های کاملاً متفاوتی نسبت به یک رئیس داشته باشند؟
- ۹- اگر کارمند شما هر روز دیر سر کار خود حاضر شود برای رفع این مشکل چه خواهید کرد؟
- ۱۰- از دید شما کدام دیدگاه مک گریگور در مورد انسان مناسب‌تر است؟
- ۱۱- یکی از کارمندان یک موسسه استحقاق ترفعی دارد و شرایط آن برای او فراهم شده، اما مدیر واحد به دلیل نیاز بیش از حد به این کارمند در حال حاضر نمی‌تواند اجازه ارتقا به او دهد، به نظر شما برای پیشگیری از بروز مشکل مدیر چگونه باید عمل نماید؟
- ۱۲- فرض کنید به عنوان یک مدیر می‌خواهید عملکرد کارکنان خود را ارزیابی نماید. چه اقداماتی انجام می‌دهید؟
- ۱۳- نظارت بیش از حد در مورد کارکنان منجر به چه نوع رفتارهایی از طرف آنان خواهد شد؟